

# مقدمه في أودو

● نظام تخطيط موارد المؤسسات ●



محمد القاضي

لم يكن هناك طرقا في الارض منذ البداية  
فإن لم تجد طريقك  
فاصنع انت الطريق

"محمد القاضي"

يمكنك التواصل علي

[Elkady1337@gmail.com](mailto:Elkady1337@gmail.com)

[linkedin.com/in/elkady1337](https://www.linkedin.com/in/elkady1337)

Whatsapp:00201206545577

## إهداء

الي والدي : الذي علمني كل شئ . ان اكون مسلم . ان اكون رجل  
الي والديتي : التي ضحت بكل شئ وكانت العون دائما وكانت الحياه  
الي اخوتي : السند دائما والامان . الثلاث حوريات  
الي صديقتي : الملاك الساحر

الي المهندس غسان منسي : من عرفني علي النظام وكان عون دائما  
الي جميع من ساعدني خلال رحلتي  
المهندس

احمد حسن . احمد السقا . محمد مجدي . اسامه ابراهيم . محمود رضوان  
. محمود عبد اللطيف . هشام ادمن جروب اودو عرب 2 . فاطمه يوسف .

مهند من السودان . محمد عبد المحسن

وجميع اعضاء

Odoo arabs 2

<b>الفهرس</b>	
5	تخطيط موارد المؤسسات
6	نظام أودو Odoo
10	تثبيت اودو
11	انشاء قاعده بيانات
13	تثبيت اول تطبيق # موديول
15	تغير اللغة
16	جهات الاتصال
19	نظام ادارة علاقات العملاء
26	المبيعات
35	ادارة المشتريات
42	المنتجات
47	المخازن
63	اساسيات المحاسبة
65	قائمة الدخل (الارباح والخسائر)
66	قائمة المركز المالي ( الميزانية)
67	الحسابات
72	القيود اليوميه
77	نقاط البيع
83	المشروعات
89	انشاء موقع الكتروني
92	ادارة الموارد البشرية

## تخطيط موارد المؤسسات (ERP)

تخطيط موارد المؤسسات هو مصطلح يطلق على نظام معلومات إدارية يربطها بيانات وعمليات المنشأة الداخلية والخارجية؛ كالمحاسبة، التصنيع، المبيعات، الخدمات، إدارة علاقات العملاء وما إلى ذلك، ويربط جميع هذه الأنشطة تلقائياً بواسطة تطبيق برمجة حاسوبية. والهدف من تطبيق نظام تخطيط للموارد هو تسهيل انتقال معلومات أنشطة المنشأة بين أقسامها المختلفة وإيصال المعلومات المعنية إلى المستخدمين خارج المنشأة.

**يمكن تعريف نظام تخطيط الموارد باعتبار المواصفات التالية:**

- نظام متكامل يعمل تلقائياً ويواكب أنشطة المنشأة وقت حدوثها.
- يستخدم قاعدة بيانات موحدة لمتابعة كافة أنشطة المؤسسة وربطها ببعضها.
- له واجهة موحدة لجميع التطبيقات والأنشطة.

**يتكون أي نظام لتخطيط الموارد بشكل عام من الأجزاء التالية:**

- قاعدة بيانات.
- بوابة تحكم وذلك لإدارة النظام.
- إصدار تقارير يمكن تخصيصها.
- استقراء معلومات الأعمال.
- البحث.
- إدارة المستندات.
- إدارة سير العمليات.

## نظام أودو (Odoo)

أودو (Odoo) عبارة عن نظام برمجي متكامل لتخطيط موارد المؤسسات (ERP) متاح مجاناً كبرنامج جاهز للاستخدام وكشفرة مصدر قابلة للتعديل وفقاً لرخصة البرمجيات مفتوحة المصدر AGPL. يتكون النظام من منصة أساسية ومجموعة من الوحدات البرمجية التي تقوم بتوفير وظائف البرنامج للمستخدم؛ كالمحاسبة، المبيعات، المشتريات، المخازن، التصنيع، علاقات العملاء، الموارد البشرية، نقاط البيع وغيرها.

**ويتيح هذا التصميم عدة مزايا من بينها:**

1. يمكن للمستخدم تفعيل الوحدات البرمجية التي توفر الوظائف التي يحتاجها فقط، مما يجعل النظام أكثر سهولة وأقل ازدحاماً.
2. إمكانية إضافة وظائف جديدة للنظام أو تعديل وظائف متوفرة بسهولة عن طريق تفعيل وحدات برمجية إضافية أو إنشاء وحدات برمجية جديدة.
3. إمكانية نشر وتبادل وحدات برمجية إضافية بين مستخدمي النظام لتوفير وظائف إضافية غير متوفرة في النظام الأساسي.

**نظام أودو عبارة عن**؛ تطبيق ويب (web application) يتم استخدامه عبر أي متصفح إنترنت (browser) حديث، كونه يعتمد على تقنيات ويب حديثة.

كما أن جميع مكونات النظام الرئيسية محتواه في حزمة تنصيب واحدة يمكن تحميلها وتنصيبها بسهولة على جهازك الخاص، أو على خادم محلي أو خادم على شبكة الإنترنت.

وبعد تنصيب النظام، سينشئ موقع إنترنت يمكنك من خلاله استخدام النظام.

في هذا الدليل، ستتعرف على كيفية تنصيب النظام على الخادم أو على جهازك الخاص، وعلى كيفية تنصيب أي برامج يطلبها النظام، على كل من نظامي التشغيل لينكس (Linux)، (Windows)، علماً بأن نظام التشغيل المفضل هو لينكس.

### التنصيب على لينكس

نظام أودو متوفر على هيئة حزمة ديبان (Debian package) يسهل تنصيبها على أنظمة تشغيل لينكس المشتقة من توزيع ديبان...

### التنصيب على ويندوز

نظام أودو متوفر على هيئة حزمة (exe) يسهل تنصيبها على أنظمة تشغيل ويندوز.

### ومن هنا نأتي للجزء الأهم العملي

سنبدأ بشرح السيستم علي نظام تشغيل Windows وما يتم شرحه علي Windows يطبق علي اي نظام آخر وذلك لان odoo يعمل ك web application

مثال توضيحي موقع Facebook نستطيع فتحه من الكمبيوتر سواء أكان نظام تشغيله قديماً أم حديثاً، كما يمكن فتح الموقع من الموبايل سواءً android أو ios في البداية نقوم بتحميل برنامج odoo erp وذلك من خلال بحث Google وتكتب odoo dawnload أو نقوم بالتحميل من هنا

<https://WWW.odoo.com/ar/page/download>

بعد الضغط على الرابط تظهر لك تلك النافذة

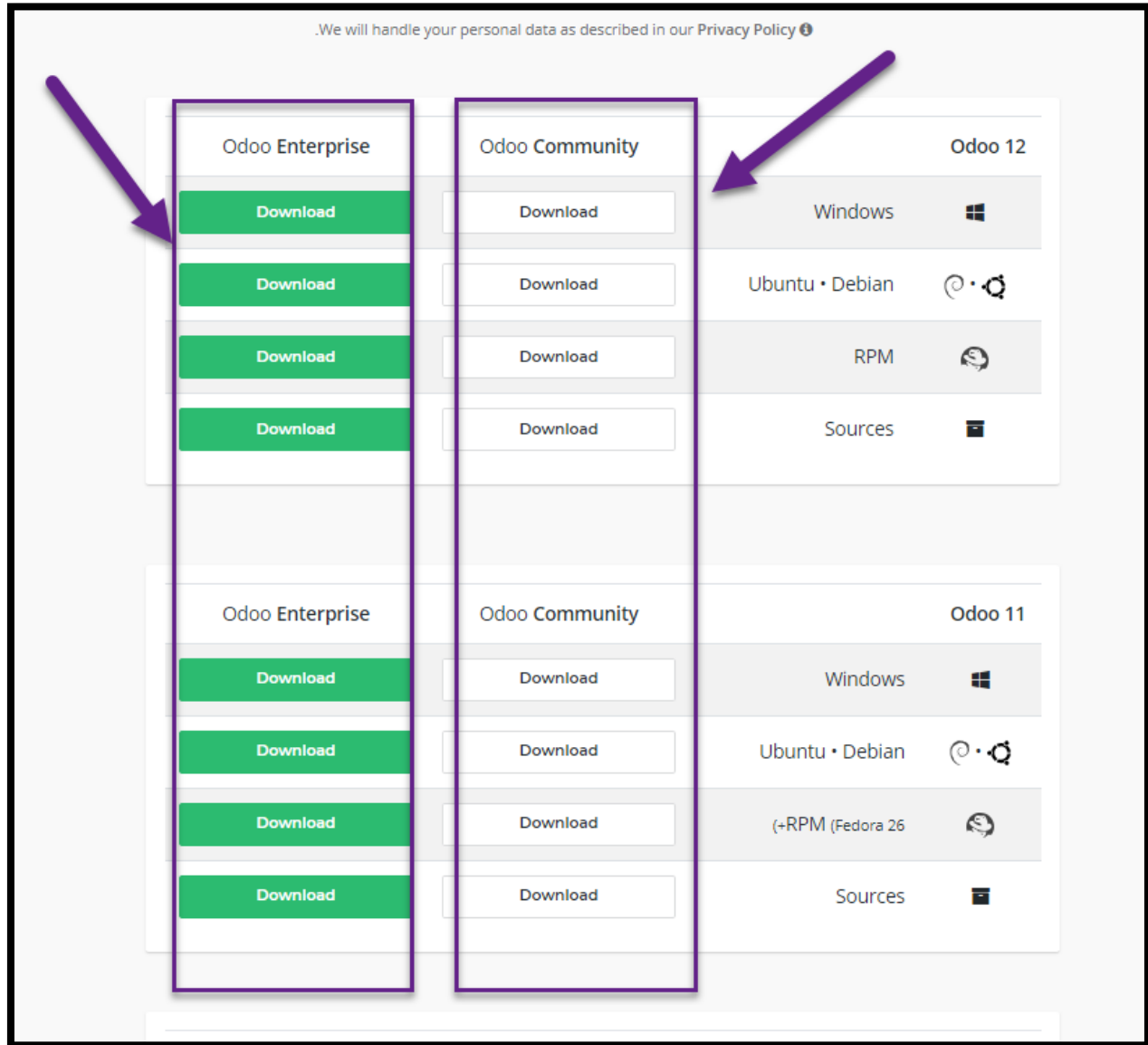
The screenshot shows the Odoo website's download page. At the top, there is a navigation bar with the Odoo logo and various links. Below the navigation bar, the main heading is "Download Odoo". On the left side, there are several links: "Try without installing", "Compare Odoo editions", "Installation guide", "Read more", "?Questions", and "Contact us". The central part of the page features a registration form with the following fields: "Your Company", "Your Name", "Phone Number" (with a "968+" indicator), "Your Email", "Primary Interest" (with a dropdown menu showing "Use it in my company"), and "Company size" (with a dropdown menu showing "less than 5 employees"). Below the form, there is a note: ".We will handle your personal data as described in our Privacy Policy". At the bottom, there is a table with three columns: "Odoo Enterprise", "Odoo Community", and "Odoo 12". Each column has a "Download" button. The "Odoo 12" column has four rows of download options: "Windows", "Ubuntu • Debian", "RPM", and "Sources".

نلاحظ ان نظام odoo متوفر بنسختين

[نسخه Odoo Community](#)[ونسخه Odoo Enterprise](#)

الفرق بين الاثنتين ان نسخه Odoo Community مجانا ونسخه ال Odoo Enterprise مدفوعة بمقابل شهري علي اليوزر وعلي modules الموديالات ، وستتعرف علي الموديالات في الصفحات القادمة وال Odoo Enterprise الموديالات الخاصة بها مميزات اكثر وخدمات اكثر تفيد الشركات بشكل اكبر ووحدات modules المبيعات مثلا اسمها وحدات والمشتريات وحدات والمخازن وحدات والفواتير وحدات كل اداره موجوده داخل ال odoo يعتبر ليها وحدات خاص بيها والmodules هذا في نسخة Odoo Enterprise له مميزات اكثر عن النسخة المجانية

## وستجدهم كما بالشكل



وبعد ظهور القائمة بكافة الاصدارات نختار نسخة Odoo Community اصدار 11 لان اصدار 12 وقفت بعض الخدمات به

لكن اصدار Odoo Community 11 من افضل الاصدارات حاليا كما ان الشركات تعمل عليه واكثر شهره لان فيه جميع الخدمات التي تحتاجها الشركات ونستطيع التطور عليه بسهولة جدا



ولكي تستطيع تحميل البرنامج بعد الضغط علي **Download** عليك بإدخال تلك البيانات  
ثم تضغط علي رقم 6 لكي تستطيع تنزيل البرنامج علي الكمبيوتر الخاص بك

The screenshot shows a registration form for downloading Odoo. The form fields are numbered 1 through 6 on the left side:

- 1: Company name field (labeled "Your Company")
- 2: Name field (labeled "Your Name")
- 3: Phone number field (labeled "Phone Number", with "968+" as a placeholder)
- 4: Email field (labeled "Your Email")
- 5: Primary interest dropdown (labeled "Primary Interest", with "Use it in my company" as a placeholder)
- 6: Company size dropdown (labeled "Company size", with "less than 5 employees" as a placeholder)

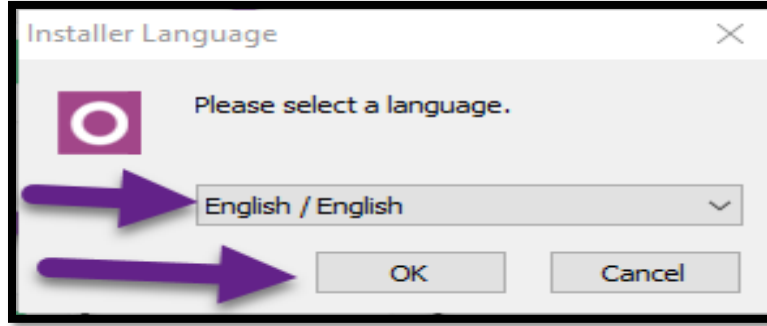
Below the form is a privacy policy link: ".We will handle your personal data as described in our Privacy Policy".

The download section is divided into two parts:

- Top section:** Shows download options for "Odoo Enterprise" (green buttons) and "Odoo Community" (white buttons). It lists operating systems: Windows, Ubuntu • Debian, RPM, and Sources.
- Bottom section:** Shows download options for "Odoo Enterprise" (green buttons) and "Odoo Community" (white buttons). It lists operating systems: Windows, Ubuntu • Debian, and (+)RPM (Fedora 26).

A large red circle with the number "7" is placed over the "Download" button for "Odoo Community" in the bottom section. Two purple arrows point from this button to the "Download" buttons in the top section.

بعد التحميل وفتح البرنامج ستظهر تلك النافذة  
نقوم باختيار اللغة English ونضغط علي ok



ثم تظهر تلك النافذة والضغظ علي Next



ثم تتابع خطوات الضغظ علي  
Next الي النهاية  
وعند الوصول الي النهاية  
سيتم فتح النظام علي لينك

<http://localhost:8069>

كما هو واضح بالشكل

- 1- نكتب اسم قاعده البيانات وليكن odooelkady
- 2- نكتب الحساب الخاص بيك (الميل) او اسم الادمن وليكن admin
- 3- كلمه المرور للدخول الي البرنامج
- 4- اختيار اللغة المراد استخدام البرنامج بها
- 5- اختيار المدينة التي نقوم بتشغيل البرنامج بها لضبط التوقيت والخدمات اخري تتعلق بالبرنامج
- 6- اختيار تلك الخدمة لعمل بيانات افتراضيه لتجربه البرنامج بها مثل منتجات وهميه وعمليات حسابيه وهميه وفواتير وهميه من اجل التجربة واستخدام البرنامج ثم الضغط علي continue

**Create Database**

Odoo is up and running!  
Fill out this form to create a new database. You will install your first app afterwards.

**Database Name** 1  
odooelkady

**Email** 2  
admin

**Password** 3  
.....

**Language** 4  
English

**Country** 5  
Egypt

Load demonstration data (Check this box to evaluate Odoo) 6

**Continue**

بعد الضغط على استمرار تظهر لك تلك النافذة، قم بإدخال بياناتك وسيتم تسجيل الدخول

**Your logo**

**Database**  
odooelkady Select

**Email**  
admin

**Password**  
.....

**Log in**

Manage Databases | Powered by Odoo

اهلا بك في الشاشة الخاصة بالموديلات في البرنامج ،من خلالها تستطيع تثبيت اي تطبيق كما سيأتي

في البداية نحتاج الي تعديل اعدادات الشركة مثل اسمها والبيانات الخاصة بها التي تظهر في الفواتير وفي كل مكان داخل السيستم ونضغط علي اعدادات ثم Set Up

## ستظهر لنا تلك النافذة فنضغط على تحرير لإدخال بيانات الشركة ثم حفظ

إعدادات تطبيقات لوحات المعلومات الموظفين تحرير الفواتير مخزون نقطة البيع الموقع الإلكتروني إدارة علاقات العملاء

لوحات المعلومات / Mohamed Elkady

تحرير

طباعة المرقات الإجراء

**MOHAMED ELKADY** Mohamed Elkady

المعلومات العامة

العنوان menofia, siraallyan siraallyan sirsallyan 32861 سلطنة عمان

الموقع الإلكتروني http://www.yourcompany.com

رقم الهاتف البريد الإلكتروني elkady.mail25@gmail.com

TIN

وفي هذه النافذة سنقوم بتنصيب اول تطبيق او وحدة علي اودو وسنبداً بوحدة Contacts Directory وهي وحدة خاص بالأسماء وبيانات التواصل سواء بالعملاء او الموردين او الشركات كما سنرى نذهب الي تطبيقات او app ونختار الوحدة ونضغط علي install

Apps Settings

Apps

Apps Search...

Installed

Productivity Sticky notes, Collaborative, Memos Install

Purchase Management Purchase Orders, Receipts, Vendor Bills Install

Recruitment Process Jobs, Recruitment, Applications, Job Interviews Install

Contacts Directory Customers, Vendors, Partners, ... Install

Lunch Lunch Order, Meal, Food Install

Blogs News, Blogs, Announcements, Discussions Install

Fleet Management Vehicle, leasing, insurances, costs Install

Website Builder Build Your Enterprise Website Install

Employee Directory Jobs, Departments, Employees Details Install

Expense Tracker Expenses Validation, Invoicing Install

Survey Create surveys, collect answers and Install

Equipments Equipments, Assets, Internal Hardware, Allocation Tracking Install

Slides Share and Publish Videos, Presentations and Documents Install

Online Events Publish Events and Manage Online Install

eComm Sell You

Attendee Manage

Dashboard Create

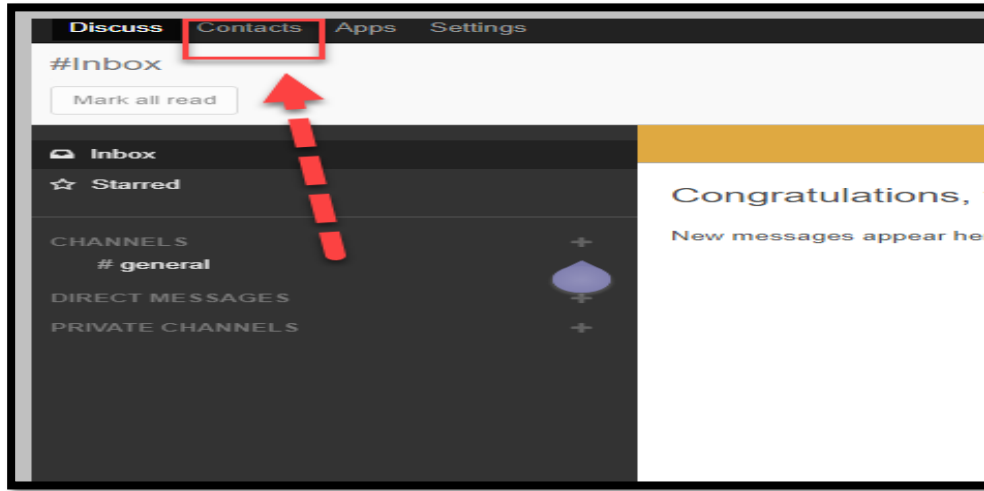
Email M Design

Calendar Person

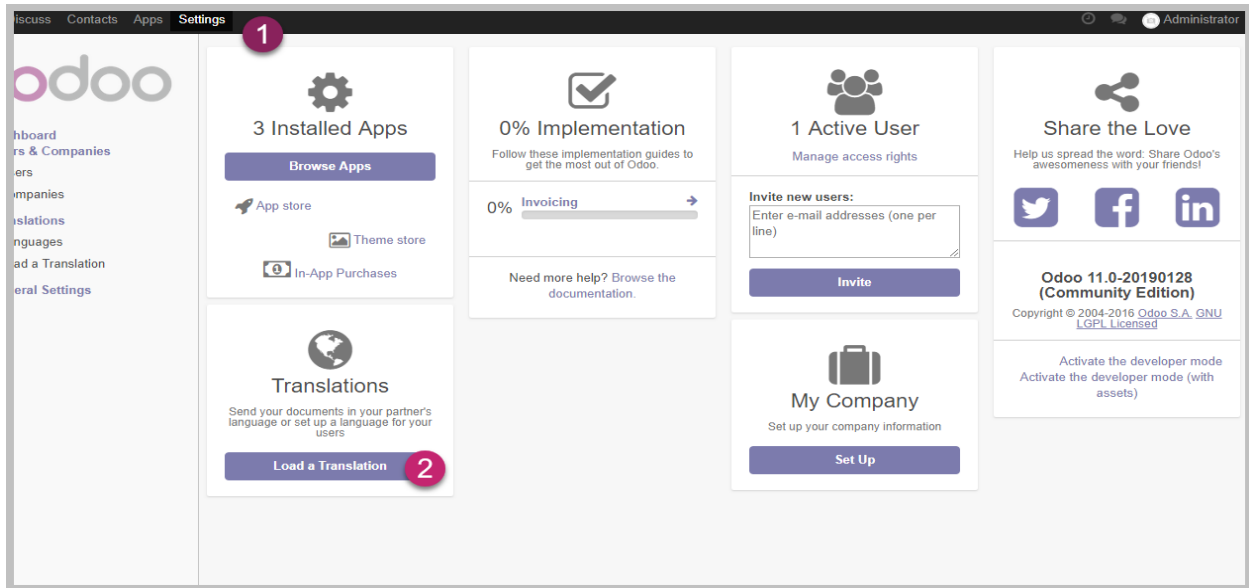
Forum Forum

Live Ch Live Ch

بعد التثبيت تظهر لنا تلك النافذة

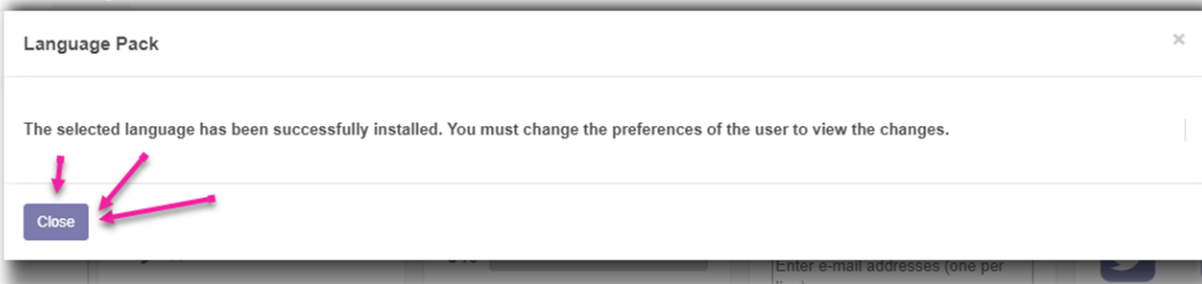


والان لنحول لغة البرنامج الي اللغة العربية وذلك بالضغط علي settings

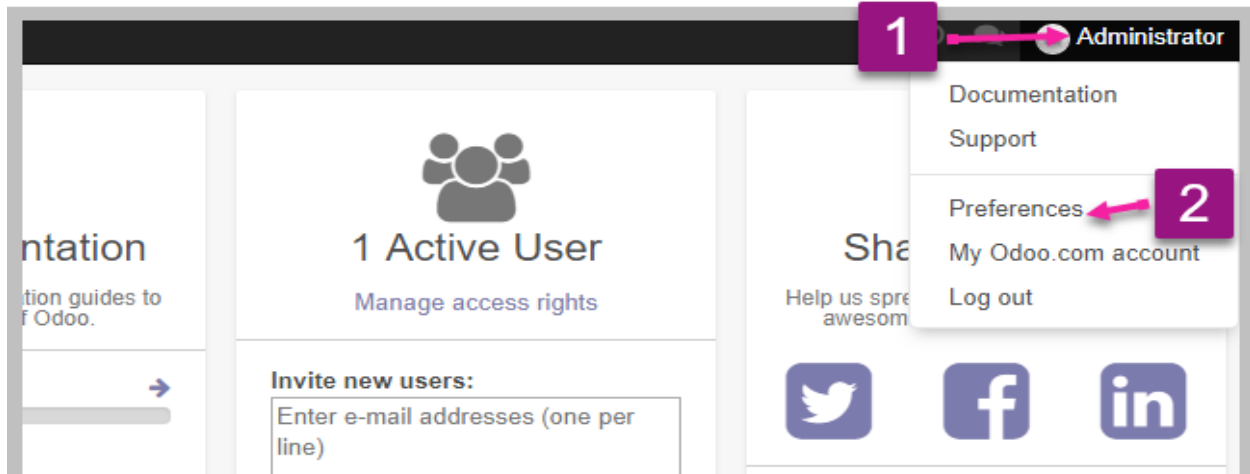


تظهر لنا تلك النافذة ونختار منها اللغة العربية

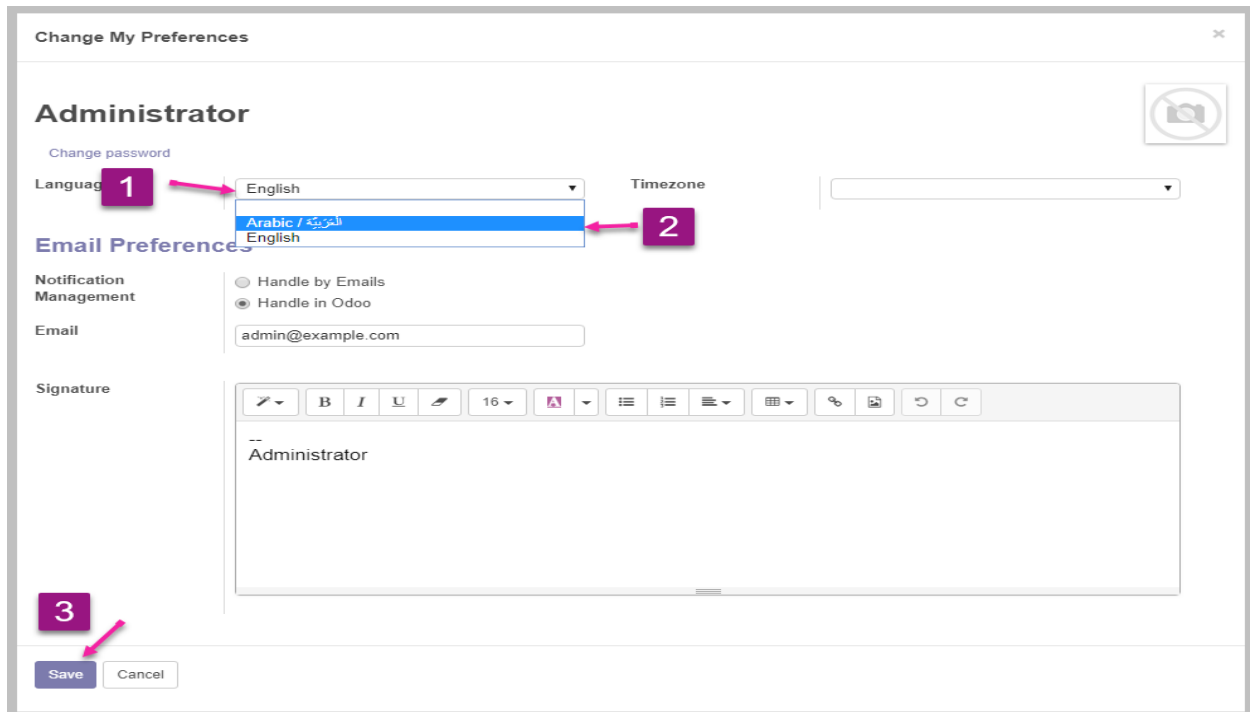




وبعد ذلك نذهب الي لوحة إعدادات المستخدم واختيار اللغة العربية كالآتي



ثم نختار العربية



وهكذا تم تحويل البرنامج الي اللغة العربية

الآن يتم الدخول الي جهات الاتصال  
التي تشمل جميع بيانات العملاء والموردين والموظفين مثل جهات الاتصال التي بالهاتف الخاص بك

The screenshot shows the Odoo dashboard with the 'جهات الاتصال' (Contacts) menu item highlighted in the top navigation bar. The dashboard features several widgets: 'تنصيب التطبيقات' (Install Applications) with 3 apps, 'تطبيق 0' (0 Updates), 'نشط 1' (1 Active Users), and 'Share the Love' with social media links. There are also sections for 'الترجمات' (Translations), 'My Company' setup, and 'دعوة مستخدمين جدد' (Invite New Users).

1. نستطيع انشاء جهة اتصال جديدة من خلال الضغط علي انشاء
2. جهات الاتصال تكون موجوده في هذا المكان
3. الاعدادات الخاصه بجهات الاتصال

The screenshot shows the Odoo 'Contacts' page. The 'جهات الاتصال' (Contacts) menu is highlighted with a red box and the number 1. The page features a search bar, a list of contacts, and a sidebar with navigation options. The number 2 is placed over the contact list, and the number 3 is placed over the sidebar navigation options.



جديد / جهات الاتصال

تجاهل حفظ

1 فرد الشركة

2 الاسم

3 الشركة

6 \$ 0 المبيعات

7 نشط

8 0.00 صدرت فواتيره

العنوان

الشارع...  
الشارع 2  
المدينة المحافظة البريدي  
دولة

TIN  
مثال: BE0477472701

الوسوم

المناصب الوظيفية  
رقم الهاتف  
الجوال  
البريد الإلكتروني  
الموقع الإلكتروني  
العنوان  
اللغة

مثال مدير مبيعات  
www.odoo.com  
English

بيانات الاتصال ملاحظات داخلية المبيعات و المشتريات تحرير الفواتير

إنشاء 5

1- فرد او شركة بتختار جهة الاتصال التي تضيفها اذا كان عميل عادي او شركه

2- الاسم الخاص بالشخص المسؤول

3- اسم الشركة

4- البيانات الخاصه بالشركه او العميل

5- لانشاء جهة اتصال داخل الشركة ,ومن الممكن انشاء اكثر من جهة اتصال

▪ جهة اتصال للمخازن الخاصه بالعميل التي تستقبل المنتج

▪ جهة اتصال خاصه بقسم الحسابات

▪ جهة اتصال خاصه بالادارة

6- المبيعات التي تمت لهذا العميل او للشركه

7- حاله العميل نشط ام غير نشط

8- الفواتير التي صدرت وقيمتها لهذا العميل بشكل يسهل التعامل ومعرفه قيمه بمجرد الدخول الي العميل

وفي الصوره السابقه عند الضغط علي رقم 5 يتم ظهور الشاشه التاليه

إنشاء جهات الاتصال

1

جهة الاتصال
  عنوان الفاتورة
  عنوان الشحن
  Other address
  العنوان الخاص

2

اسم جهة الاتصال  
 العنوان  
 المناصب الوظيفية  
 البريد الإلكتروني  
 رقم الهاتف  
 الجوال  
 ملاحظات

3

1. نختار نوع جهة الاتصال الخاصه بالشركه
2. اضافة بيانات لجهة الاتصال حسب اختيار رقم 1
3. بعد الانتهاء يتم حفظ البيانات

وهذا هو الشكل النهائي لاضافه شركه او موظف داخل الشركه

شركه القاضي

المبيعات \$ 0  
 نسط  
 صديت فاتوره \$ 0.00

العنوان: القاهرة - ميدان التحرير  
 TIN  
 الوسوم

رقم الهاتف: 01206545577  
 الجوال  
 البريد الإلكتروني: http://www.compamy.com  
 الموقع الإلكتروني  
 اللغة: English

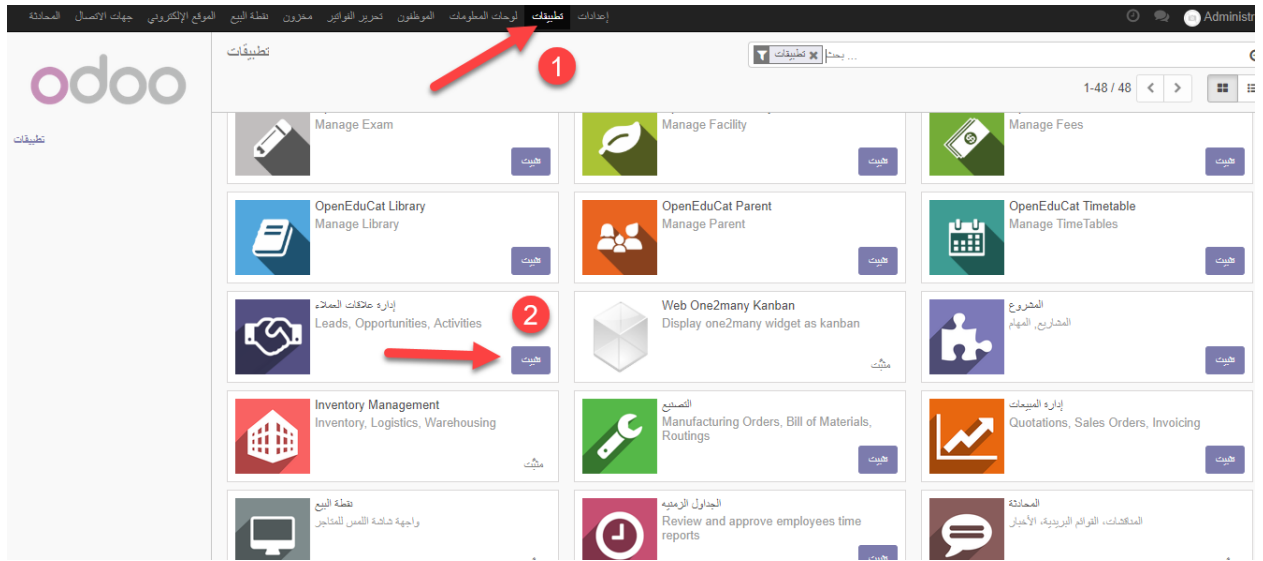
تحرير النواتير  
 المبيعات و المشتريات  
 ملاحظات داخلية  
 بيانات الاتصال

محمد القاضي  
 المدير التنفيذي  
 M-elkady@live.com  
 رقم الهاتف 01206545577

نحن الان بصدد شرح وحدة ال crm

## نظام إدارة علاقات عملاء

## لتثبيت التطبيق الخاص بإدارة علاقات العملاء

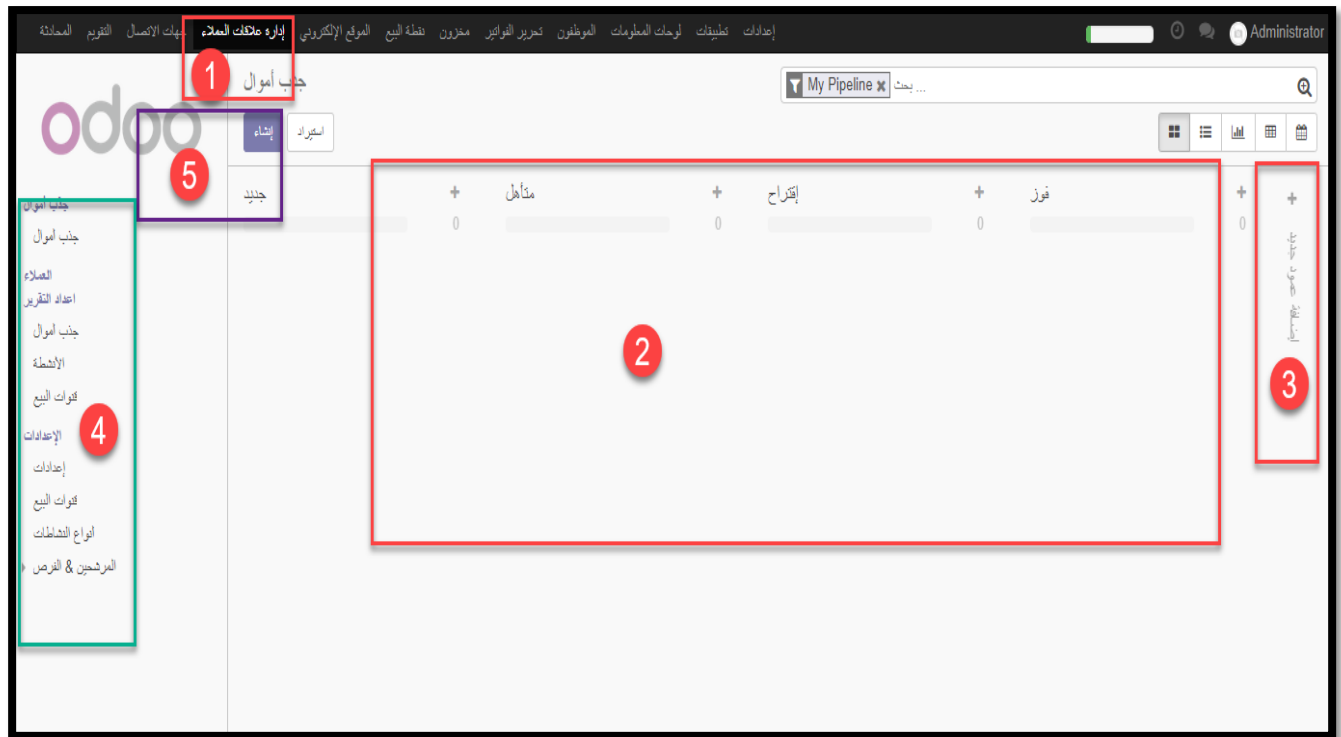


1. يتم الدخول علي تطبيقات

2. اختيار وحدة ادارة علاقات العملاء ثم الضغط على تثبيت

" يباخذ وقت علي ما الوجد تثبت "

يتم الدخول علي ادارة علاقات العملاء كما هو موضح بالشكل التالي



1. الدخول علي ادارة علاقات العملاء

2. المراحل الخاصه بعلاقات العملاء ويمكن تغير المسمي حسب احتياجك

3. اضافته مرحله جديده بكل سهوله

4. الاعدادات الخاصه بإدارة علاقات العملاء

5. يمكنك انشاء Opportunity = فرصه جديده او علاقه جديد مع عميل وستمر بالمراحل الموجوده داخل ادارة العلاقات

وبالضغط علي انشاء كما في المثال السابق رقم 5 يظهر النافذه التاليه

### Create an Opportunity

<p><b>Opportunity Title</b></p> <p>العميل</p> <p>الربح المتوقع</p> <p>الأولوية</p>	<div style="border: 1px solid #ccc; padding: 5px; margin-bottom: 5px;"> <span style="float: right; font-weight: bold; font-size: 24px; color: red; border: 1px solid red; border-radius: 50%; padding: 2px 10px;">1</span>             عميل شركه العقارات - فيلا التجمع رقم 5           </div> <div style="border: 1px solid #ccc; padding: 5px; margin-bottom: 5px;"> <span style="float: right; font-weight: bold; font-size: 24px; color: red; border: 1px solid red; border-radius: 50%; padding: 2px 10px;">2</span>             شركه القاضي, محمد القاضي           </div> <div style="border: 1px solid #ccc; padding: 5px; margin-bottom: 5px;"> <span style="float: right; font-weight: bold; font-size: 24px; color: red; border: 1px solid red; border-radius: 50%; padding: 2px 10px;">3</span>             1000000           </div> <div style="margin-bottom: 5px;"> <span style="float: right; font-weight: bold; font-size: 24px; color: red; border: 1px solid red; border-radius: 50%; padding: 2px 10px;">4</span>             ★★ ★           </div>
--	--

5

إنشاء

Create & Edit

مجاهل

1. العنوان الخاص بالصفقة او الاتفاق الذي سيتم لكي نعرفه بكل سهوله
2. اختيار العميل
3. اختيار القيمة المالية التي تحصل عليها بعد اتمام الاتفاق
4. الاولويه الخاصه بالصفقة نستطيع تحدد عدد النجوم
5. انشاء العلاقه

بعد الانشاء تظهر بهذا الشكل

The screenshot shows the Odoo CRM pipeline interface. At the top, there are navigation tabs: 'إدارة علاقات العملاء', 'الموقع الإلكتروني', 'نقطة البيع', 'مخزون', 'تحرير الفواتير', 'الموظفون', 'لوحات المعلومات', 'تطبيقات', and 'إعدادات'. The main header is 'جذب أموال' (Attract Money) with a search bar containing 'My Pipeline' and a 'بحث...' (Search) button. Below the header, there are two buttons: 'إنشاء' (Create) and 'استيراد' (Import). The main area is divided into two sections. On the left, there is a deal card for 'صيل شركة العقارات - فيلا التجمع رقم 5' (Seil Real Estate Company - Villa No. 5) with a value of '\$1,000k'. The card includes the company name 'شركة القاضي, محمد' (Al-Qasbi Company, Mohamed) and a star rating of 5. A red circle with the number '1' is placed over the star rating. On the right, there is a pipeline view with three stages: 'متأهل' (Qualified), 'إقتراح' (Proposal), and 'فوز' (Win). Each stage has a plus sign and a '0' below it. A red circle with the number '3' is placed over the '0' in the 'فوز' stage. A red circle with the number '2' is placed over the '\$1,000k' value in the deal card.

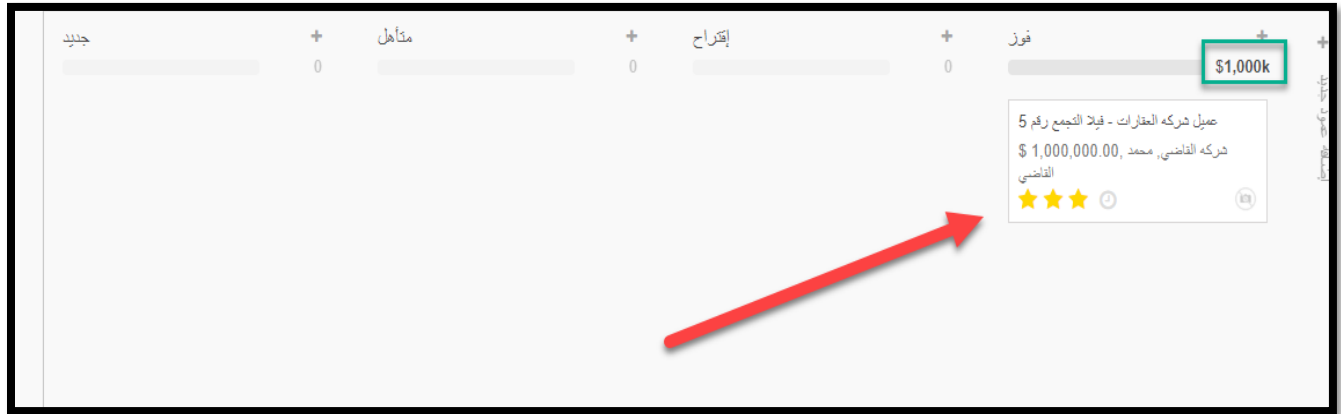
1. الصفقة التي تم انشاءه
2. حجم المال المتوقع ان تحصل عليه
3. يمكنك تحريك الفرصه التي تحصل عليها بكل سهوله عند الضغط عليها بالماوس وتحريكها مع استمرار الضغط

كما في الشكل التالي

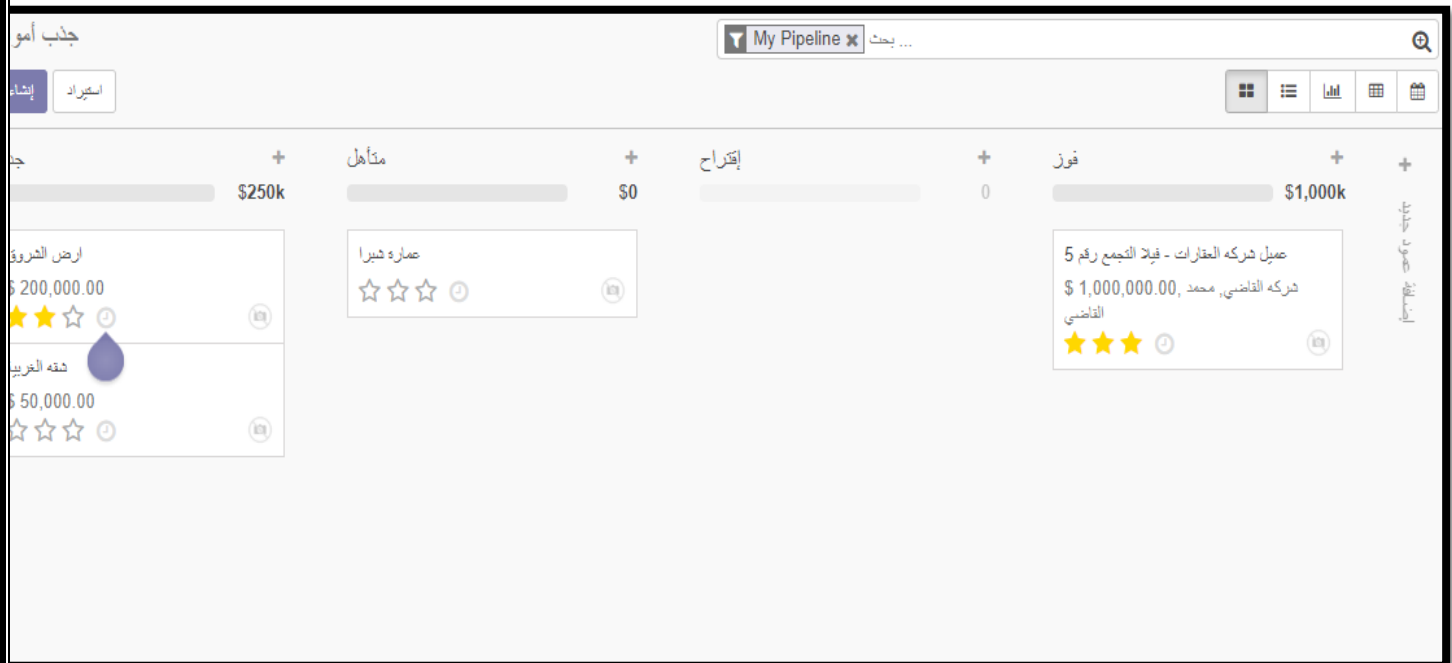
The screenshot shows the same Odoo CRM pipeline interface as above. The deal card for 'صيل شركة العقارات - فيلا التجمع رقم 5' is now being moved from the 'متأهل' stage to the 'فوز' stage. A red circle with the number '1' is placed over the star rating on the deal card. The pipeline view shows the 'فوز' stage with a plus sign and a '0' below it. The deal card is positioned over the 'فوز' stage, indicating it is being moved.

كما نرى يمكن تحريكها بكل سهوله حسب المرحله التي وصلت اليها عندما نضغط عليها بالماوس وتحرك الماوس مع الاستمرار في الضغط لحين الوصول الي المرحله المناسبه فقط

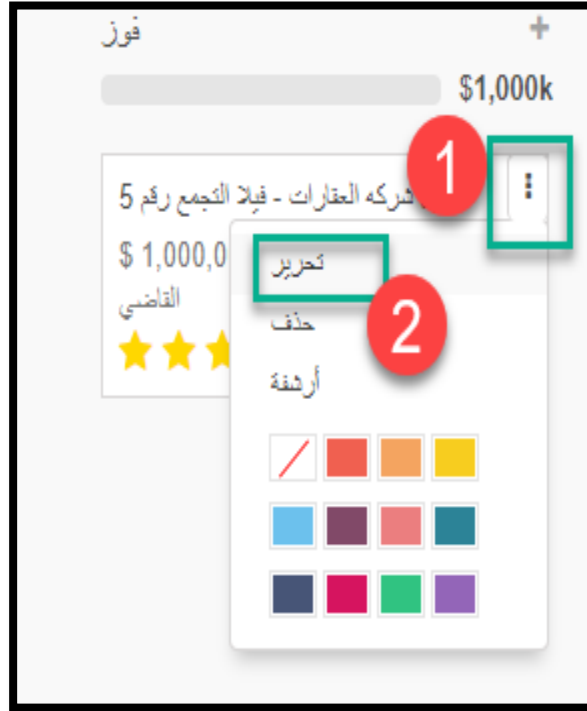
زي ما احنا شيفين اتحركت بكل سهوله الي المرحلة النهائيه ايضا تمت زياده المبلغ في مرحله الفوز وحذفه من مرحله جديد



ودي صوره متضاف فيها اكثر من فرصه مع اكثر من عميل



دلوكتي ممكن تضيف اي معلومات اكثر زي ما هنشوف



1. الضغط للحصول علي الاختيارات
2. الضغط علي تحرير لمعرفة تفاصيل اكثر او اضافته معلومات جديده زي ما هنشوف مع بعض

عميل شركة العقارات - فيلا التجمع رقم 5 / جذب أموال

4 / 4

فرصة نشط Meeting 0 نشط

**عميل شركة العقارات - فيلا التجمع رقم 5**

الربح المتوقع: \$1,000,000.00 الإحتمال: 100 %

العميل: شركة القاضي محمد القاضي انتهاء متوقع

البريد الإلكتروني: M-elkady@live.com

رقم الهاتف: 01206545577

مسئول المبيعات: Administrator الأولية ★★★★

قنوات البيع: أوروبا الوسوم

ملاحظات داخلية | معلومات التواصل

من ضمن المميزات الموجودة داخل الموديول انك تقدر تضيف فريق عمل مبيعات يتابع مناطق معينه داخل المدينه او فئات معينه

وتقدر تعمل ده زي ما هنشوف في الصوره وممكن نشرحه بالتفصيل بشكل اوضح فيما بعد في جزء اخر



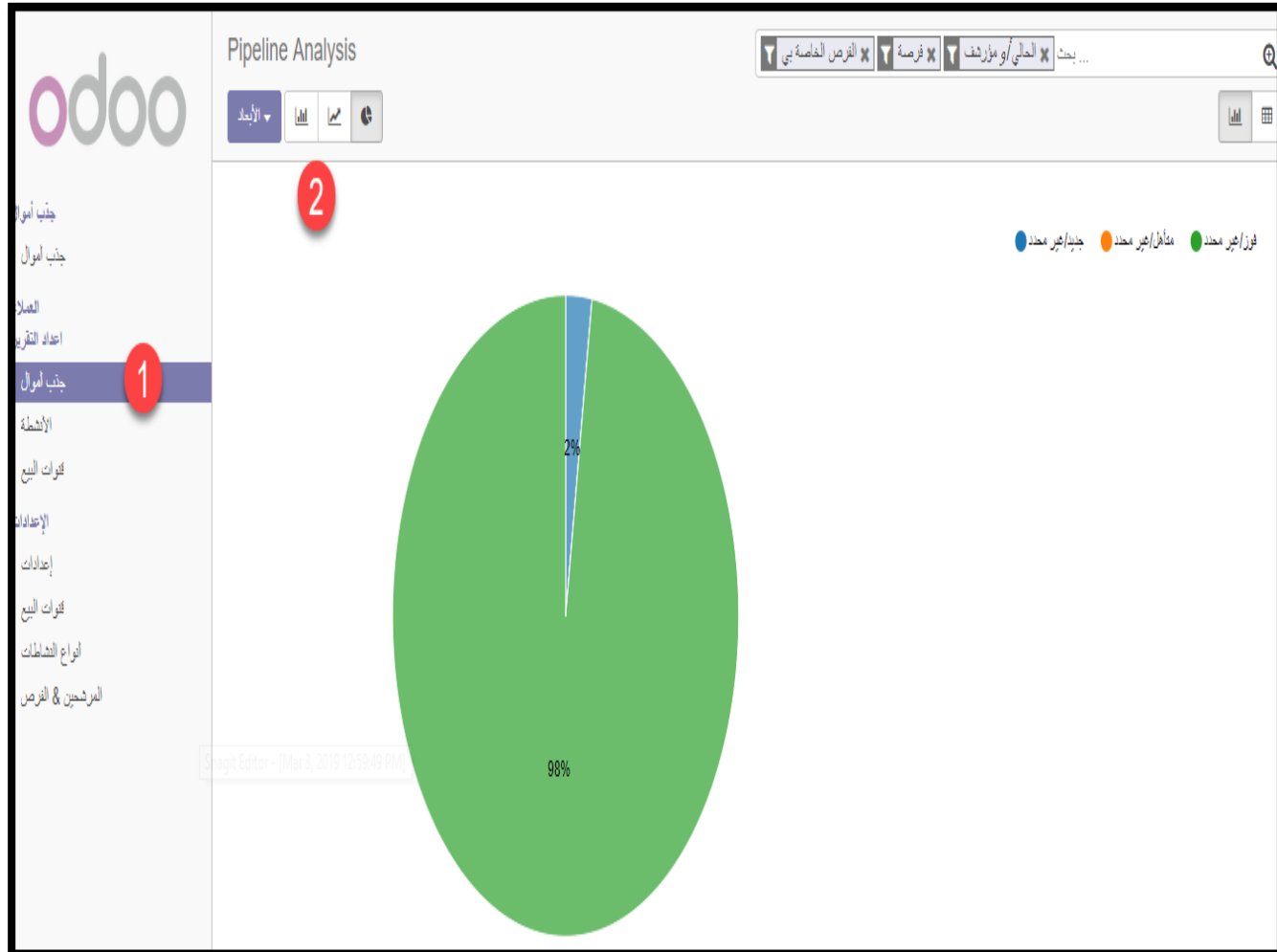
1. الضغط علي قنوات البيع

2. الضغط علي انشاء لانشاء تيم جديد او فريق جديد ليه صلاحيات معينه يشوف بيها الفرص الخاصه بيه فقط زي ما هنشوف دلوقت





كمان نقدر نعمل تقارير بجميع الفرص الموجوده داخل ادارة العلاقات الخاصه بالعملاء او نعمل تقرير بالربح المتوقع وغيره



1. الضغط علي التقرير المطلوب وليكن جذب اموال
2. اشكال التقارير يمكنك اختيار الشكل المناسب للتقرير وبكده نكون عملنا شرح مبسط لموديول ادارة علاقات العملاء

# المبيعات

في البدايه هيتم تثبيت الموديول الخاص بالمبيعات عن طريق الضغط علي تطبيقات ثم عمل install لموديول ادارة المبيعات

The screenshot displays the Odoo application interface. At the top, there is a navigation bar with the user name 'MOHAMED ELKADY' and a search bar. Below the navigation bar, there is a grid of application tiles. A red arrow points to the 'Applications' (تطبيقات) menu item, which is labeled with a red circle containing the number '1'. Another red arrow points to the 'Sales Management' (إدارة المبيعات) application tile, which is labeled with a red circle containing the number '2'. The interface includes a search bar, a user profile 'MOHAMED ELKADY', and a grid of application tiles with icons and labels in Arabic and English.

بعد الدخول علي ادارة المبيعات يجب انشاء عرض سعر للعميل  
 " نموذج عرض سعر للشركات يعتبر الخطوة الأولى نحو العميل والغاية منها ابرام صفقة بيع معه. ويتكون من  
 بيانات العميل واسعار المنتجات المراد بيعها للعميل "  
 يمكنك انشاء عرض السعر كالتالي

إعدادات تطبيقاتك لوحك المعلومات الموظفون تحرير الفواتير مخزون نقطة البيع الموقع **1** المبيعات إدارة علاقات العملاء جهك الاتصال التقييم المحادثة

العروض المبدئية

**3** إنشاء

أوامر المبيعات **2** العروض المبدئية أوامر المبيعات العملاء الفوترة أوامر للفوترة طلبات الي الارتقاء بالصفحة دليل المنتجات

قم بإنشاء عرض مبدئي كخطوة أولى للمبيعات

Your next actions should flow efficiently: confirm the Quotation to a Sales C then create the Invoice and collect the Payment.

ثم يتم كتابه البيانات الخاصة بعرض السعر مثل النموذج التالي

1. اختيار العميل المراد ارسال السعر اليه
2. اختيار صلاحية عرض السعر ( عرض السعر محدد بوقت معين لان ممكن المنتجات الموجوده في عرض السعر سعرها يرتفع وتكون خساره )
3. قائمه الاسعار ( من الممكن ان يكون هناك اكثر من قائمه اسعار للبيع مثل الجملة والقطاعي او كبار العملاء و...الخ)
4. شروط السداد الخاصه بعرض السعر ( من الممكن تحديد شروط السداد مثال خلال 15 يوم او 30 يوم وخلافه )
5. اختيار المنتج ( ومن الممكن اختيار اكثر من منتج )
6. الوصف الخاص بالمنتج
7. الكمية المطلوبه من المنتج
8. سعر الوحده من المنتج (مثال سعر الواحد 1 جنيه لو كان هناك 10 وحدات هيكون الاجمالي 10 جنيه )
9. اضافته الضرائب ( يمكنك اضافته الضرائب حسب اختيارك )
10. المجموع النهائي للمنتج
11. الضغط علي حفظ لحفظ عرض السعر ( بعدها نقدر نطبعا ونرسله للعميل او نرسله مباشر من البرنامج زي ما هنشوف )

حدد / العروض المتعددة

حفظ 11

إلغاء تأكيد البيع طباعة إرسال بالبريد الإلكتروني عرض ميدلي تم إرسال العرض الميدلي أمر مبيعات

حدد

العميل 1 mohamed elkady تاريخ الصلاحية 2 14 آذار مارس، 2019

قائمة الاسعار 3 (USD) قائمة أسعار عامة

شروط السداد 4 15 يوم

المنتج	الوصف	الكمية المطلوبة	سعر الوحدة	ضرائب	المجموع
+	Gift Voucher	10,000	100.00		\$ 1,000.00
	إضافة عنصر	1,000	0.00		0.00

5 6 7 8 9 10

Setup default terms and conditions in your sales settings ...

المبلغ بدون ضرائب: \$ 1,000.00

بعد حفظ عرض السعر يمكنك طباعه العرض او ارساله مباشر كا المثال التالي

1. تحرير لاضافه تعديل علي عرض السعر مثل اضافه منتج حذف منتج
2. طباعه عرض السعر
3. ارساله بالبريد الالكتروني
4. المراحل الي يتم بعد ارسال عرض السعر عند موافقه العميل بيتحول عرض السعر الي امر بيع ثم فاتوره مستحقه السداد

هنشوف دلوقت شكل عرض السعر عند الطباعه والبيانات الخاصه بالشركه والمنتج بشكل احترافي يمكنك تقديمها للعميل

Description	Quantity	Unit Price	Taxes	Amount
Gift Voucher	10,000	100.00		\$ 1,000.00
Subtotal				\$ 1,000.00
Total				\$ 1,000.00

Payment terms: 15 Days

- احنا طبعنا عرض السعر وارسلناه للعميل او ارسلناه مباشر من خلال البرنامج وهو وافق علي عرض السعر  
بنبتدي هنا ناكذ عرض السعر زي ما هنشوف
1. هنا المراحل الي بيتمر بيها عرض السعر واحنا دلوقتي واقفيت في مرحله تم ارسال العرض المبدئي
  2. تاكيد البيع ده بيكون بعد ما العميل بيوافق والعميل حاليا موافق فا احنا هنضغط علي تاكيد البيع

العروض المبدئية / SO001

إشياء | تحرير

طباعة | المرفقات | الإجراء

1/1 < >

أمر مبيعات | تم إرسال العرض المبدئي | عرض مبدئي

2

1

SO001

العميل	mohamed elkady	تاريخ الصلاحية	١٤ آذار مارس، ٢٠١٩
		قائمة الاسعار	قائمة أسعار عامة (USD)
		شروط السداد	15 يوم

بعد تاكيد البيع

1. تم الانتقال الي مرحله امر المبيعات وفي انتظار انشاء الفاتوره
2. انشاء الفاتوره مباشر من هنا " يجب الضغط علي انشاء الفاتوره الان "

العروض المبدئية / SO001

إشياء | تحرير

طباعة | المرفقات | الإجراء

1/1 < >

أمر مبيعات | تم إرسال العرض المبدئي | عرض مبدئي

2

1

SO001

العميل	mohamed elkady	تاريخ التأكيد	٠٨ آذار مارس، ٢٠١٩ ٠٩:١٧
		قائمة الاسعار	قائمة أسعار عامة (USD)
		شروط السداد	15 يوم

- عند الضغط علي انشاء فاتوره ه يظهر لي انا النافذه الخاصه بالفاتوره
1. اختيار المسار المراد ان تستمر بيه الفاتوره " مثال لو فيه دفعه مقدمه بمبلغ ثابت او نسبه من ثمن الفاتوره"
  2. الضغط علي انشاء وعرض الفواتير لمشاهده الفاتوره وتسديد الفاتوره

- بعد الضغط علي انشاء وعرض الفواتير هتتحول مباشر الي مرحله الاعتماد
1. المراحل الخاصه بالفاتوره
  2. اعتماد الفاتوره " اعتماد الفاتوره للانتقال الي مرحله السداد

- بعد الضغط علي اعتماد ه يتم التحويل مباشر الي السداد
1. تسجيل السداد للبدء في دفع قيمه الفاتوره " دفع قيمه الفاتوره سواء كلياً او جزء منها "
  2. بيانات الدفع الخاصه بالفاتوره " لو تم دفع اي مبلغ بيكون متسجل هنا بالتاريخ والقيمه " للرجوع اليه في اي وقت "

إضافة إشعار دائن تسجيل السداد طباعة الفاتورة إرسال بريد إلكتروني

سندفاتحسنة

**1** INV/2019/0002

العميل mohamed elkady تاريخ الفاتورة ٠٨ آذار مارس، ٢٠١٩  
شروط السداد يوم 15 تاريخ الاستحقاق ٢٣ آذار مارس، ٢٠١٩  
مسئول المبيعات Administrator  
قناة البيع أوروبا

بنود الفاتورة مظهرات أخرى

المنتج	الوصف	كمية	سعر الوحدة	ضرائب	المجموع
Gift Voucher	Gift Voucher	10.000	100.00		\$ 1,000.00

**2**

المبلغ بدون ضرائب	\$ 1,000.00
الضريبة	\$ 0.00
الإجمالي	\$ 1,000.00
المبلغ المستحق	\$ 1,000.00

مجرد الضغط علي تسجيل السداد هيظهر لنا النافذه التاليه

1. القيمه الحاليه للفاتوره ويمكن دفع جزء منها مثال 500
2. التسجيل في الحسابات الدفع هيكون عن طريق البنك ولا كاش
3. بيانات السداد
4. اعتماد الدفع

تسجيل السداد

القيمة **1** \$1,000.00 تاريخ السداد ٠٨ آذار مارس، ٢٠١٩

يومية السداد **2** Bank (USD) **3** INV/2019/0002

Bank (USD)  
Cash (USD)

**4**

إتمامإلغاء



طبعا لو سجلت اقل من القيمة الكاملة للفاتوره هيظهرلي نافذه تانبه هنشوفها دلوقت مثلا لو هسدد 500 ودي معناها ان لو هتسدد جزء من الفاتوره هل الفاتوره هتفضل مفتوحة علشان تسدد الباقي بعدين ولا هتقلها لاي سبب من الاسباب

تسجيل السداد

القيمة: \$500 تاريخ السداد: متكرة

يومية السداد: Bank (USD)

الفرق في السداد: \$ 500.00

إحتفظها مفتوحة

علم أن الفاتوره تم دفعها بالكامل

إتمام إلغاء

هيظهر لينا السداد داخل الفاتوره بالشكل ده موضح بالتاريخ والقيمة

إرسال بالبريد الإلكتروني طباعة الفاتوره تسجيل السداد إضافة إشعار دافن مسودة

INV/2019/0002

العميل: mohamed elkady تاريخ الفاتوره: ٠٨ آذار مارس، ٢٠١٩

شروط السداد: يوم 15 تاريخ الاستحقاق: ٢٣ آذار مارس، ٢٠١٩

مسئول المبيعات: Administrator

قناة البيع: أوروبا

بنود الفاتوره معلومات أخرى

المنتج	الوصف	كمية	سعر الوحدة	ضرائبها	المجموع
Gift Voucher	Gift Voucher	10.000	100.00		\$ 1,000.00

المبلغ بدون ضرائب: \$ 1,000.00

الضريبة: \$ 0.00

الإجمالي: \$ 1,000.00

المدفوعة على ٠٨ آذار مارس، ٢٠١٩: \$ 500.00

المبلغ المستحق: \$ 500.00

## دلوقت نوصل للمرحله النهائيه في المبيعات وهيا التقارير

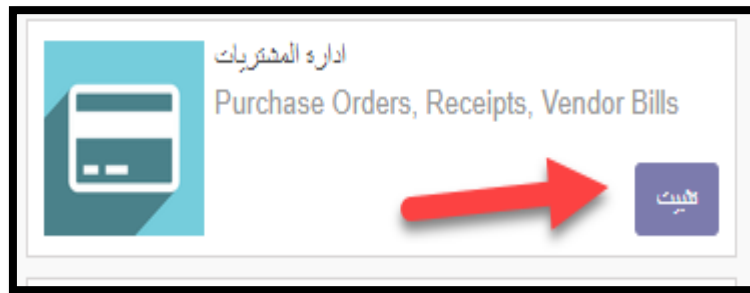
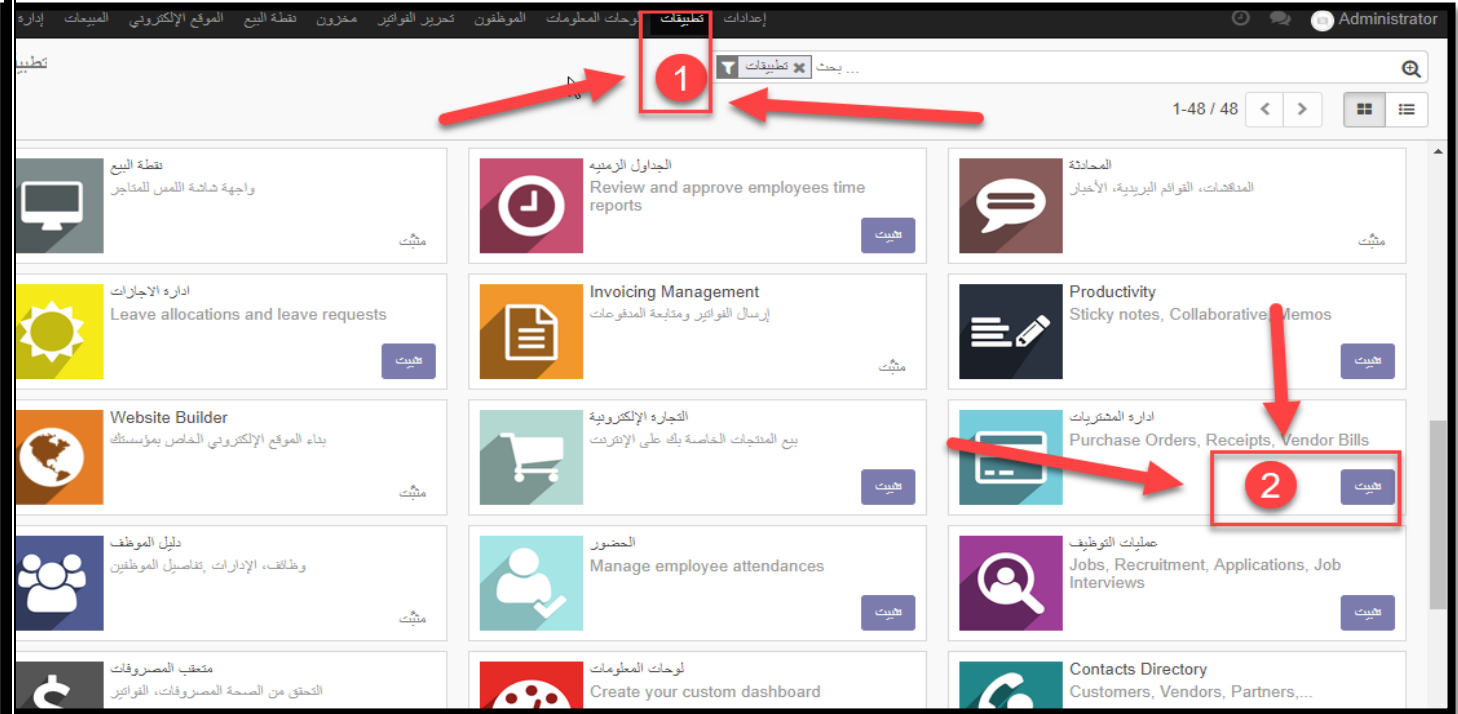
1. تضغط علي التقارير الخاصه بالمبيعات
2. يمكنك الاستعلام عن التقارير باكثر من اختيار مثل ما هو واضح في الصورة

The screenshot displays the Odoo Sales Reports interface for Mohamed Elkady. The sidebar on the left contains navigation options, with 'التقارير' (Reports) highlighted and 'المبيعات' (Sales) selected, indicated by a red circle '1'. The main area shows a report titled 'تحليل المبيعات' (Sales Analysis) with a table of sales data. The table has columns for 'الإجمالي' (Total), 'أوروبا' (Europe), and 'الإجمالي بدون الضرائب' (Total excluding taxes). The 'الإجمالي' row shows a value of 1,000.00, highlighted with a red circle '2'. A dropdown menu is open, showing various filters and options for the report, such as 'الحالة' (Status), 'الحساب التحليلي' (Analytical Account), 'الشريك' (Partner), 'الكيان التجاري' (Commercial Entity), 'المؤسسة' (Company), 'المخزن' (Warehouse), 'المنتج' (Product), 'بلد الشريك' (Partner Country), 'تاريخ الأمر' (Order Date), 'تاريخ التأكيد' (Confirmation Date), 'فئة المنتج' (Product Category), 'قائمة الأسعار' (Price List), 'قالب المنتج' (Product Template), 'كناه البيع' (Sales Channel), 'مرجع الأمر' (Order Reference), 'موظف المبيعات' (Sales Employee), and 'وحده القياس' (Unit of Measure).

# ادارة المشتريات

في البدايه هنضغط علي تطبيقات ثم ادارة المشتريات install

1. تطبيقات
2. تثبيت لادارة المشتريات



## ه يظهر لنا الموديول الخاص بالمشتريات

1. المشتريات " لفتح موديول المشتريات "
2. طلبات الشراء المبدئية " مثال انشاء طلب شراء لمنتج معين وارسال طلب الشراء لاكثر من مورد للحصول علي افضل سعر
3. انشاء طلب الشراء

1

2

3

طلبات الشراء المبدئية

إنشاء استيراد

الشراء

طلبات الشراء المبدئية

أوامر الشراء

الموردين

المنتجات

التحكم

منتجات وارء

قوائم المورد

التقارير

الإعدادات

الإعدادات

انقر لإنشاء طلب شراء مبدئي.

The quotation contains the history of the vendor. Once confirmed, a request for order.

Most propositions of purchase orders are based on inventory needs.

## بالضغط علي انشاء

1. اختيار المورد
2. اضافة المنتج " مثل ما تم في موديول المبيعات"
3. طباعه طلب عرض السعر او ارساله بالبريد
4. تأكيد الطلب بعد كتابه البيانات الخاصه بطلب عرض سعر

## طبعا ممكن ننشأ مورد مباشر مثال

## اضافه مورد جديد

1. البيانات الاساسيه للمورد " بيانات التواصل - المنصب الوظيفي "
2. اختيار المبيعات والمشتريات لتفعيله كا مورد
3. تفعيله كا مورد

إشءاء المورد

الشركة mohamed

الإجتماعات 0 المشتريات 0 فواتير المورد 0

نشط

الشركة

التنوع

الشارع... 2 الشارع

المدينة المحافظة الرمز البريدي

دولة

TIN مثال: BE0477472701

الوسيم

المنصب الوظيفية

رقم الهاتف

الجوال

البريد الإلكتروني

الموقع الإلكتروني

العنوان

اللغة

مثال مدير مبيعات

مثال www.odoo.com

English

بيانات الاتصال ملاحظات داخلية المبيعات و المشتريات تحرير الفواتير

المبيعات

هو العميل

موظف المبيعات

قائمة اسعار البيع

ملاحظات

المشتريات

موزد

نقطة البيع

حفظ تجاهل

## شكل طلب عرض السعر بعد اضافته البيانات وطباعته

MOHAMED  
ELKADY

Mohamed Elkady  
menofia, sirallyan  
sirallyan  
sirallyan 32861  
Egypt

---

Shipping address: mohamed  
My Company  
menofia, sirallyan  
sirallyan  
sirallyan 32861  
Egypt  
☎ 01206545577

## Request for Quotation PO00001

Description	Expected Date	Qty
graphic card	03/08/2019 22:05:31	150.000

بعد اضافته المورد والبيانات وطباعته وارسالها الي المورد يتم تأكيد الطلب

أمر شراء
تم إرسال طلب الشراء المدني
طلب شراء مدني

إلغاء
تأكيد الطلب
طباعة طلب السعر
إرسال RFQ

**طلبات الشراء المدنية**

## PO00001

المورد: mohamed

مرجع المورد: mo1

تاريخ الأمر: ٠٨ آذار مارس، ٢٠١٩ ٠١:٥٥:٤٩

المنتجات      الاستلام والفواتير

المنتج	الوصف	التاريخ المجدول	الكمية	سعر الوحدة	الضرائب	المجموع
graphic card	graphic card	٠٢:٠٥:٣١ ٢٠١٩ ٠٨ آذار مارس،	150.000	2.00		\$ 300.00

المبلغ بدون ضرائب: \$ 300.00

الضرائب: \$ 0.00

**الإجمالي: \$ 300.00**

بعد تأكيد الطلب يتم الانتقال الي مرحله استلام المنتجات

1. استلام المنتجات
2. الشحنات الوارده من المورد للاستلام " يتم الانتقال هنا الي مودبول المخازن للاستلام لان ممكن يكون فيه بضاعه لا تصلح للاستخدام"
3. الفواتير الخاصه بالمورد

أمر شراء  
**PO00001**

المورد mohamed تاريخ الأمر ٠٨ آذار مارس، ٢٠١٩، ٠١:٥٥:٤٩

مرجع المورد mo1

المنتج	الوصف	التاريخ المجدول	الكمية	سعر الوحدة	الضرائب	المجموع
graphic card	graphic card	٠٢:٠٥:٣٦ ٢٠١٩، ٠٨ آذار مارس،	150.000	2.00		\$ 300.00

عند الضغط علي استلام المنتجات يتم الانتقال الي المخازن ويظهر النافذه التاليه

1. تحرير " الضغط علي تحرير لتحرير الاستلام مثال البضاعه المطلوبه 150 وهيتم استلام 100 فقط لان ال50 لا تصلح او مهدره"
2. يتم كتابه رقم الكميه الي هيتم اسلامها من هنا
3. الضغط علي تحقق عند الانتهاء

تجاهل

WH/IN/00001

الشريك mohamed التاريخ المجدول ٠٨ آذار مارس، ٢٠١٩، ٠٢:٠٥:٣٦

المستند المصدر PO00001

المنتج	الكمية المبدئية	منتهى
graphic card	150.000	0.000



بعد الضغط علي تحقق سيتم ظهور هذه النافذه وتوضح هل هناك استكمال للكميه "لان احنا استلمنا 100 فقط من اصل 150 ولو ضغط هتعمل طلب 50 في فاتوره جديده

1. انشاء امر تكميلي " في حاله استلام الكميله وعمل طلب بالكميه المتبقيه "
2. لا يوجد طلبات تكميلية " في حاله استلام 100 قطعه فقط "

إنشاء أمر تكميلي؟

---

You have processed less products than the initial demand.

1

2

## المنتجات

نتنقل لنقطه ثانيه مهمه وهيا المنتجات

اضافه المنتجات داخل البرنامج عن طريق المبيعات او المشتريات زي ما هنشوف مع بعض

1. المشتريات " لاضافه منتج جديد"
2. المنتجات
3. انشاء منتج

حاج المعلومات الموظفين تحرير الفواتير مخزون **المشتريات** نقطة البيع الموقع الإلكتروني المبيعات إدارة علاقات العملاء جهات الاتصال التقييم المحادثة

**المنتجات** 1

انشاء 2

MOHAMED ELKADY 3

الشراء طلبات الشراء المبدئية أوامر الشراء الموردن **المنتجات** 2 التحكم منتجات وارده فواتير الموردن التقارير الإعدادات

Gift Voucher السعر: \$ 1.00

graphic card السعر: \$ 1.00

الصف الاول السعر: \$ 50.00

[MISC] المتنوعة السعر: \$ 18.00

أو من خلال مودبول المبيعات كما التالي

1. المبيعات
2. المنتجات
3. انشاء المنتج


The screenshot shows the Odoo Sales module interface. The top navigation bar includes 'المبيعات' (Sales) and 'المنتجات' (Products). The left sidebar shows a menu with 'المنتجات' (Products) highlighted. The main content area displays 'المنتجات' (Products) with a red circle '1' next to it, and a list of products including 'Gift Voucher' and 'الصف الاول' (First page). A red circle '2' is next to 'المنتجات' in the sidebar, and a red circle '3' is next to the 'المنتجات' header in the main content area.

## البيانات الخاصة بالمنتج

بعد الانتهاء من اضافة البيانات يتم الضغط علي حفظ لحفظ المنتج

جديد / المنتجات

تجاهل حفظ



اسم المنتج

**اسم المنتج**

يمكن بيعها

يمكن أن تُشترى

حركات المنتج

\$ 0 المبيعات

0 المشتريات

نشط

المعلومات العامة

مبيعات

الشراء

مخزن

تحرير الفواتير

ملاحظات

نوع المنتج

الفئة

مرجع داخلي

باركود

استهلاكي

All

سعر البيع

1.00

التكلفة

0.00

الآن بعد مشاهدة المنتجات يمكنك عمل تقارير الخاصة بالمبيعات كما في المثال التالي

1. المشتريات
2. التقارير
3. اظهار التقارير باكثر من صيغه حسب احتياجاتك

تحليل المشتريات

الأبعاد

الإجمالي		آذار 2019		
		متوسط السعر	جودة المنتج	السعر الإجمالي
المورد	300.00	150.00	2.00	
+ Mohamed	300.00	150.00	2.00	

المورد

- الحساب التحليلي
- العملة
- الكيان التجاري
- المؤسسة
- المخزن
- المسؤول
- المنتج
- المورد
- الوضع المالي
- تاريخ الأمر
- تاريخ الموافقة
- حالة الأمر

التقارير

دلوقت بعد ما اتعودنا علي البرنامج و عرفنا بيشتغل ازاي باللغه العربية  
 خلينا نحول البرنامج الي اللغه الانجليزية كما في المثال التالي

1. الضغط علي اسم الحساب
2. التفضيلات

المشتريات

الإجمالي

أذار 2019

	متوسط السعر	جودة المنتج	السعر الإجمالي
- الإجمالي	300.00	150.00	2.00
+ mohamed	300.00	150.00	2.00

ثم

1. اختيار اللغه
2. حفظ

تغيير تفضياتي

mmohamed elkady

تغيير كلمة المرور

اللغة

Arabic / العربية

المنطقة الزمنية

Arabic / العربية

English

Notification Management

Handle by Emails

Handle in Odoo

البريد الإلكتروني

qqq@example.com

التوقيع

حفظ

إلغاء

# المخازن

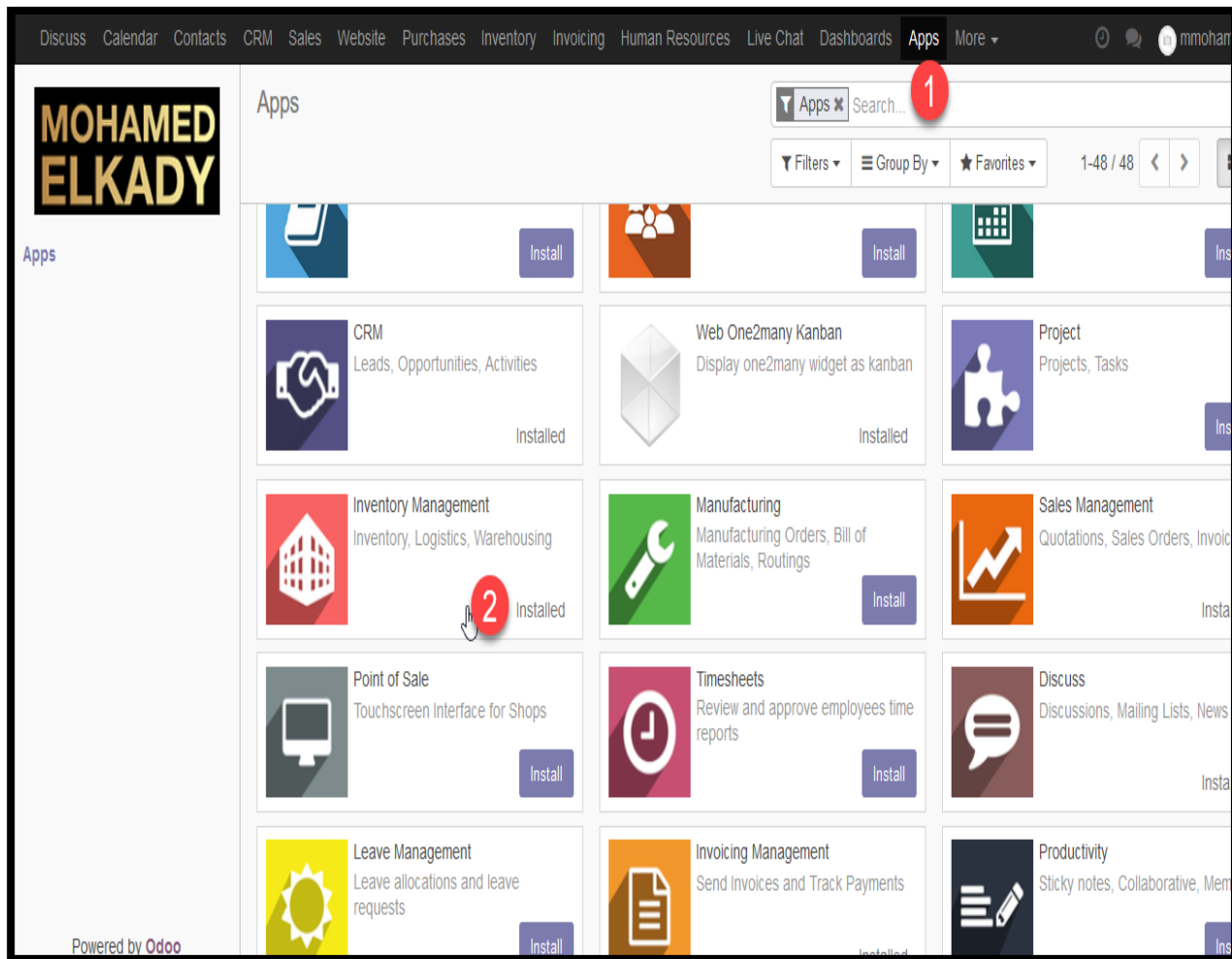
## Inventory

### Warehouse Management

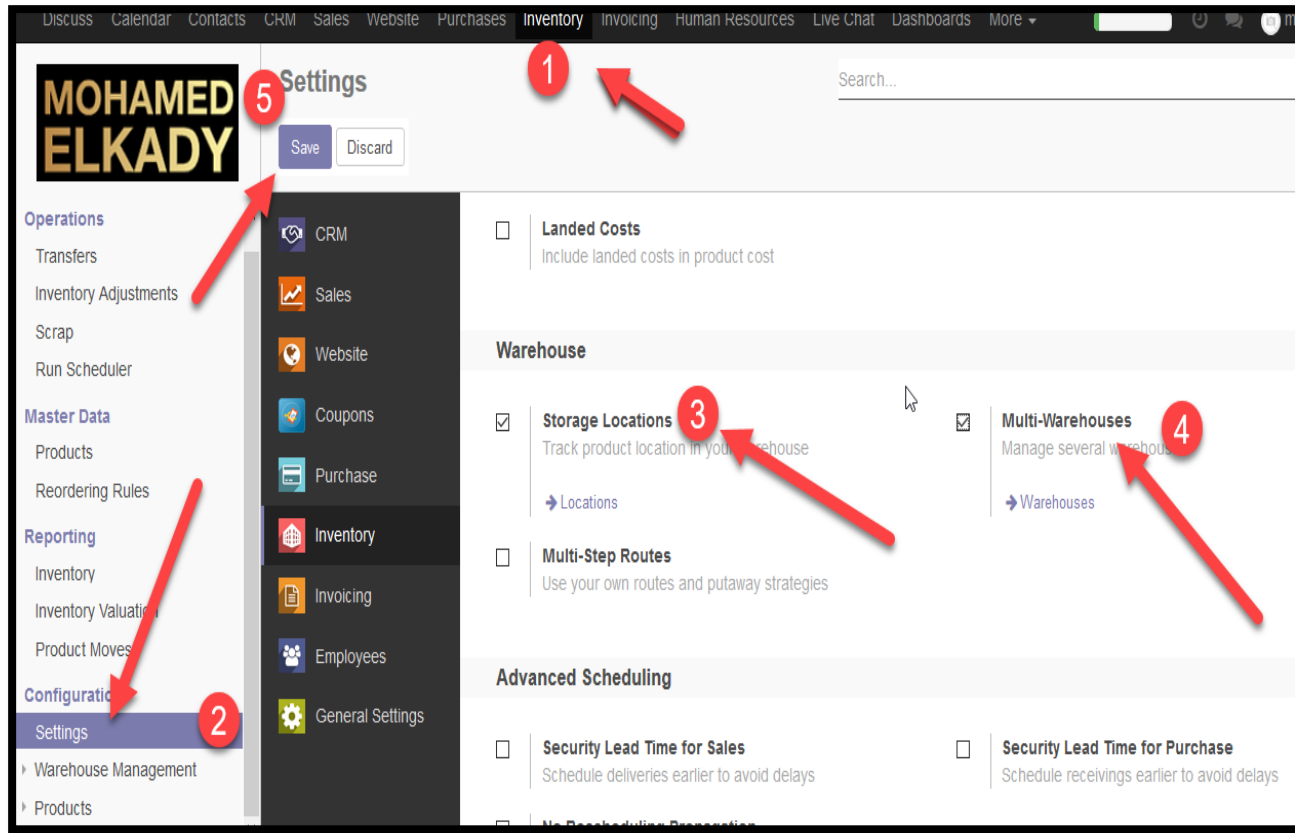
لتنصيب الموديول او التطبيق الخاص بادارة المخازن

1. يتك الضغط علي apps

2. الضغط علي install في الموديول Inventory Management



- Storage Locations - Multi-Warehouses اولاً تفعيل انشاء اكثر من مخزن من الاعدادات
1. الضغط علي inventory
  2. الضغط علي settings للدخول الي الاعدادات وتفعيل انشاء اكثر من مخزن
  3. تفعيل Storage Locations
  4. تفعيل Multi-Warehouses
  5. حفظ تفعيل الاعدادات





## هذا هو شكل الموديول بعد التثبيت

The screenshot displays the Odoo Inventory module interface. The top navigation bar includes links for Discuss, Calendar, Contacts, CRM, Sales, Website, Purchases, **Inventory**, Invoicing, Human Resources, Live Chat, Dashboards, and More. The user's name, mohamed elkady, is visible in the top right corner.

The main content area is titled "Inventory" and features a search bar and navigation controls (Filters, Group By, Favorites, 1-4/4). The interface is organized into several sections:

- Operations:**
  - Transfers
  - Inventory Adjustments
  - Scrap
  - Run Scheduler
- Master Data:**
  - Products
  - Reordering Rules
- Reporting:**
  - Inventory
  - Inventory Valuation
  - Product Moves
- Configuration:**
  - Settings
  - Warehouse Management
  - Products

The main content area contains four summary cards for "My Company":

- Receipts:** 1 To Receive, 1 Late Back Orders.
- Internal Transfers:** 0 Transfers.
- Delivery Orders:** 0 To Do.
- PoS Orders:** 0 To Do.

The interface is powered by Odoo.

الآن لاضافه مخزن جديد عن طريق

1. اختيار inventory
2. الضغط علي warehouses
3. الضغط علي Create لانشاء مخزن جديد

The screenshot displays the Odoo Warehouse Management interface. The top navigation bar includes 'Inventory', which is highlighted with a red circle '1'. The left sidebar shows 'Warehouse Management' expanded, with 'Warehouses' selected, highlighted with a red circle '2'. The main content area shows a table with columns 'Warehouse Name' and 'Location Stock', and a row for 'My Company' with 'WH/Stock'. The 'Create' button is highlighted with a red circle '3'.

Warehouse Name	Location Stock
My Company	WH/Stock

لاضافه مخزن جديد كما في الصوره التاليه

1. كتابه اسم المخزن
2. اسم مختصر للمخزن
3. الضغط علي save لحفظ المخزن

Warehouses / New

Save Discard

3

Warehouse Name

المخزن الرئيسي 1

Routes Active

Short Name mm1 2 Address

دلوقت هنتشأ مكان المخزن كما في الصورة التالية

1. اختيار location

2. الضغط علي Create لانشاء location جديد

The screenshot displays the Odoo Inventory Locations page. The top navigation bar includes 'Discuss', 'Calendar', 'Contacts', 'CRM', 'Sales', 'Website', 'Purchases', 'Inventory', 'Invoicing', 'Human Resources', 'Live Chat', 'Dashboards', and 'More'. The main header shows 'MOHAMED ELKADY' and a search bar with 'Internal' selected. Below the header are 'Create' and 'Import' buttons. The main content area is a table with the following data:

Display Name	Location Type
mm1/Stock	Internal Location
WH/Stock	Internal Location

The left sidebar contains a menu with categories: 'Scrap', 'Run Scheduler', 'Master Data' (Products, Reordering Rules), 'Reporting' (Inventory, Inventory Valuation, Product Moves), 'Configuration' (Settings, Warehouse Management, Warehouses, Locations, Operations Types), and 'Products'. The 'Locations' menu item is highlighted with a red circle and the number '1'. The 'Create' button is highlighted with a red circle and the number '2'.

## استكمال البيانات

1. كتابه اسم المكان الي هيكون موجود فيه المخزن
2. اضافة المخزن المسجل مسبقا في المرحبه السابقه
3. اختيار نوع المخزن هل هو مخزن خاص بعميل او مورد او مخزن خاص بالشركه
4. حفظ لتسجيل البيانات



**MOHAMED  
ELKADY**

## Locations / New

Save
Discard

Location Name

Parent Location

Current Stock
Products
Active

**Additional Information**

Location Type: Internal Location

Owner:

Is a Scrap Location?

Is a Return Location?

**Localization**

Corridor (X):

Shelves (Y):

Height (Z):

Barcode:

External note...

Scrap

Run Scheduler

**Master Data**

Products

Reordering Rules

**Reporting**

Inventory

Inventory Valuation

Product Moves

**Configuration**

Settings

Warehouse Management

Warehouses

Locations

وده الشكل النهائي بعد اضافته مخزن جديد

Inventory

Search...

Filters Group By Favorites 1-7/7

<p>Receipts</p> <p>My Company</p> <p>1 To Receive</p> <p>Late 1</p> <p>Back Orders 1</p>	<p>Internal Transfers</p> <p>My Company</p> <p>0 Transfers</p>	<p>Delivery Orders</p> <p>My Company</p> <p>0 To Do</p>
<p>Receipts</p> <p>المخزن الرئيسي</p> <p>0 To Receive</p>	<p>Internal Transfers</p> <p>المخزن الرئيسي</p> <p>0 Transfers</p>	<p>Delivery Orders</p> <p>المخزن الرئيسي</p> <p>0 To Do</p>
<p>PoS Orders</p> <p>0 To Do</p>		

دلوقتي هنسجل عمليه شراء وهنشوف مع بعض ازاي هنتسجل في المخازن

1. الضغط علي purchases لانشاء عملية شراء

2. الضغط علي requestsets for quotation

3. الضغط علي Create

عملنا طلب شراء لعدد 10 من المنتج

1. عمل confirm لطلب الشراء

2. رقم الطلب علشان هنشوفه لما نروح المخازن

Product	Description	Scheduled Date	Quantity	Unit Price	Taxes	Subtotal
graphic card	graphic card	03/16/2019 19:47:30	10.000	10.00		\$ 100.00

بعد تسجيل طلب الشراء هيوصل لنا المنتج في المخزن

1. يوجد عدد 2 من المنتجات يجب استلامها

2. المخزن الرئيسي لا يوجد فيه اي منتجات وتم توضيحه الان انه لا يوجد فيه منتجات لاننا سوف نقوم بتحويل منتج من المخزن الخاص بالشركه الي المخزن الرئيسي فيما بعد وسوف يتم تغيير الرقم من 0 الي 1 وهو عدد العمليات التي سوف تتم

عند الضغط علي رقم واحد كما في الصورة السابقة سوف يتم التحويل الي استلام المنتجات كما في الصورة التالية

Reference	Destination Location	Partner	Scheduled Date	Source Document	Back Order of	Status
<input type="checkbox"/> WH/IN/00002	WH/Stock	mohamed	03/09/2019 02:05:31	PO00001	WH/IN/00001	Ready
<input type="checkbox"/> WH/IN/00003	WH/Stock	mohamed	03/16/2019 19:47:30	PO00002		Ready



عند الضغط علي المنتج المراد استلامه سوف يتم الانتقال الي نافذه جديده كما في المثال التالي  
ويتم الضغط علي Validate للتحقق من استلام المنتجات

Inventory / My Company: Receipts / WH/IN/00003

Edit Create Print Attachment(s) Action 2 / 2

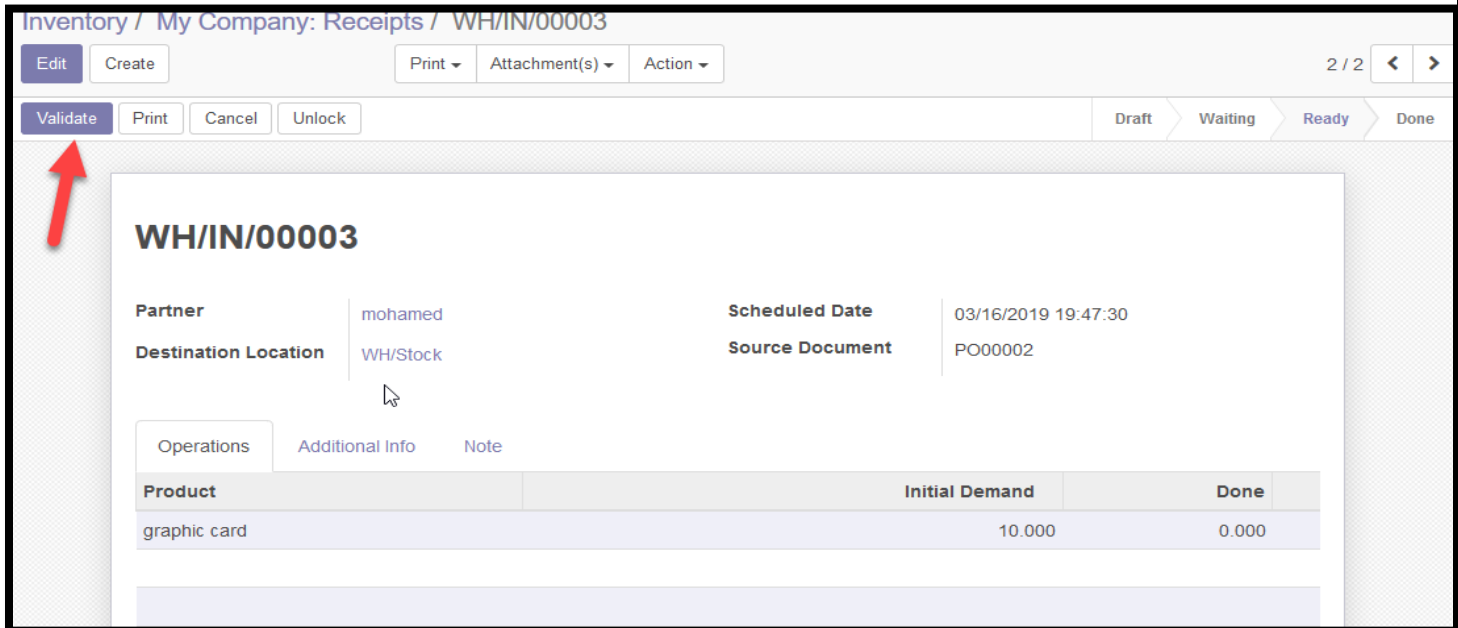
Validate Print Cancel Unlock Draft Waiting Ready Done

**WH/IN/00003**

Partner mohamed Scheduled Date 03/16/2019 19:47:30  
Destination Location WH/Stock Source Document PO00002

Operations Additional Info Note

Product	Initial Demand	Done
graphic card	10.000	0.000

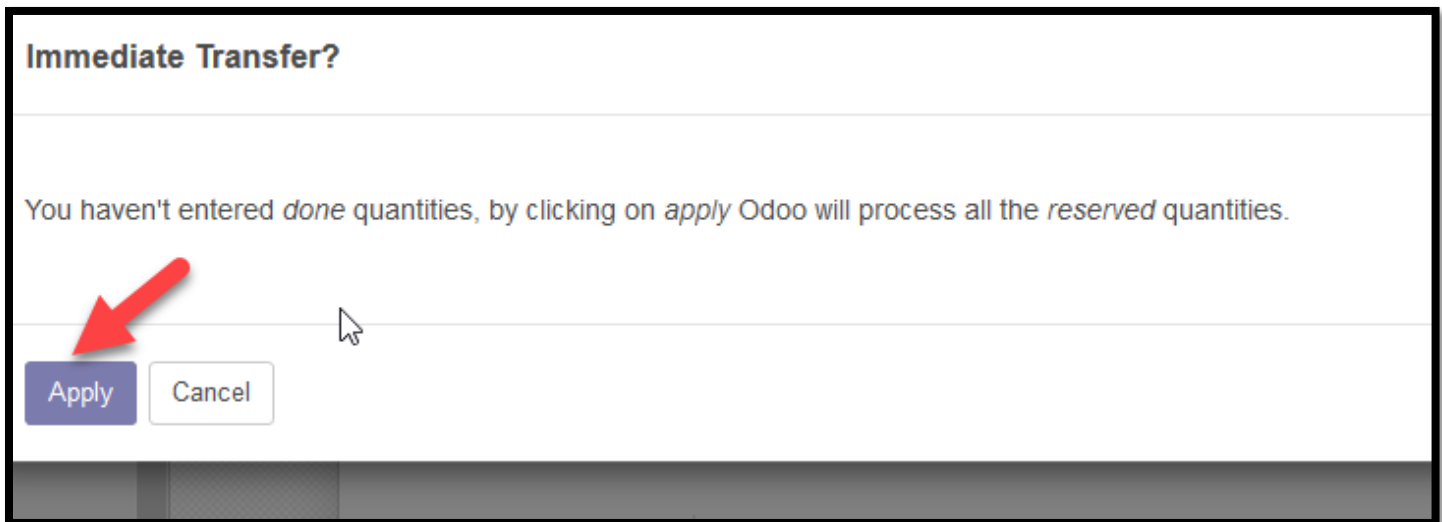


سوف تظهر نافذه اخري توضح انها سوف تستلم كامل المنتج لانه من الممكن استلام جزء معين واسترجاع باقي المنتج ويمكن هذا من خلال الصوره السابقه بكتابه العدد المستلم فقط اسفل كلمه done لكن الان سوف نضغط علي apply لاستلام المنتج بالكامل

**Immediate Transfer?**

You haven't entered *done* quantities, by clicking on *apply* Odoo will process all the *reserved* quantities.

Apply Cancel



## الضغط علي Apply لاستلام المنتج بالكامل

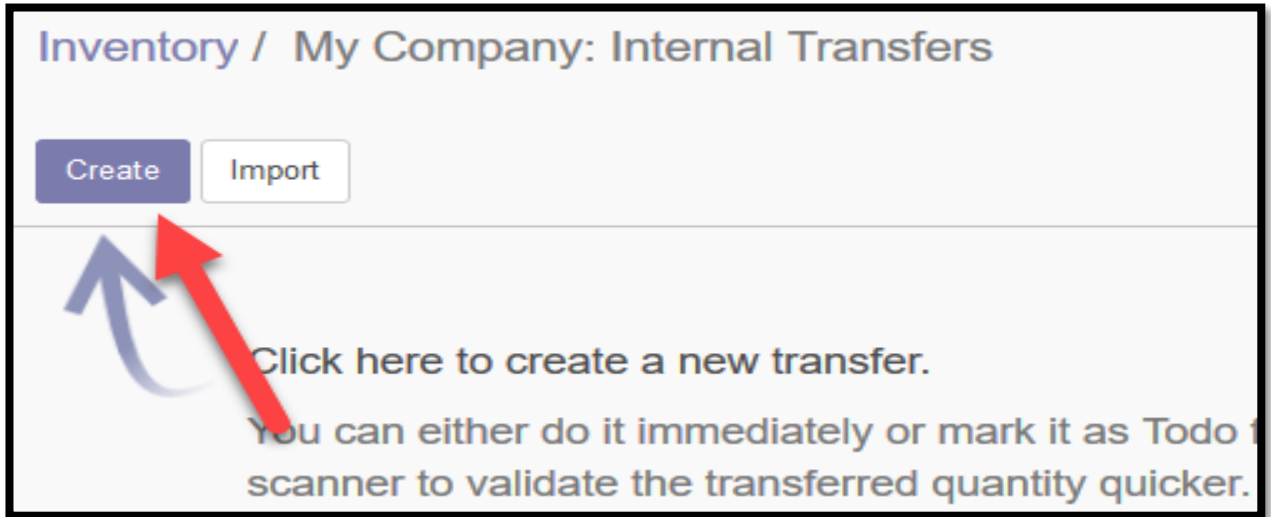
الان تم استلام المنتج بنجاح ويمكن التعامل بيه من خلال البرنامج بكل سهوله  
لكن الان سوف نقوم بتحويل المنتج من مخزن الشركه الي المخزن الرئيسي

1. الدخول علي المخازن

2. الدخول علي نقطه التحويل لدي المخزن الخاص بالشركه " ولكل مخزن نقطه تحويل خاصه بيه تسمى internal transfers

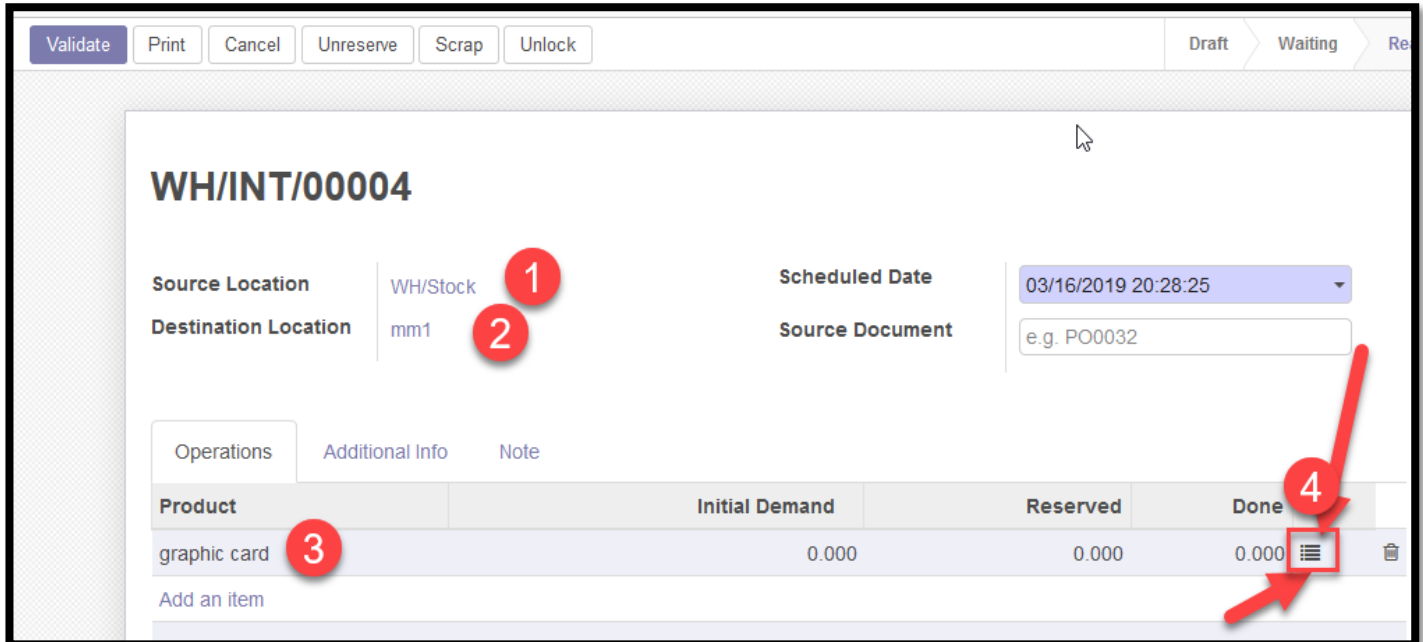
The screenshot displays the Odoo Inventory dashboard. At the top, the 'Inventory' menu is highlighted with a red circle '1'. Below the navigation bar, there is a search bar and filters. The main content area is divided into several cards. The top row contains three cards: 'Receipts My Company', 'Internal Transfers My Company', and 'Delivery Orders My Company'. The 'Internal Transfers My Company' card shows '0 Transfers' and is highlighted with a red circle '2' and red arrows. The bottom row contains three cards: 'Receipts المخزن الرئيسي', 'Internal Transfers المخزن الرئيسي', and 'Delivery Orders المخزن الرئيسي'. The 'Internal Transfers المخزن الرئيسي' card also shows '0 Transfers'.

بعد الضغط في الصورة السابقة علي Internal Transfers الخاص بالمخزن الذي تم استلام المنتج فيه سوف تظهر نافذه اخري يتم الضغط علي create



سوف تظهر نافذه اضافة البيانات الخاصه بالمنتج والمخزن المراد نقل المنتج اليه

1. المخزن الرئيسي الموجود فيه المنتج
2. المخزن المراد نقل المنتج اليه
3. اضافه المنتج
4. الضغط علي هذه العلامه لاضافه العدد الفعلي المراد نقله وسوف تظهر نافذه اخري كما في الصورة المقبله



كما في الصورة التاليه سوف يتم اضافته البيانات

1. المخزن الذي يوجد فيه المنتج
2. المخزن المراد نقل المنتج اليه
3. عدد المنتج المراد نقله
4. اتمام عملية الانتقال

**Detailed Operations**

Product: graphic card  
 Initial Demand: 0.000 Unit(s)  
 Quantity Done: 0.000 / 0.000 Unit(s)

From	To	Reserved	Done
WH/Stock	mm1	0.000	5

Buttons: Confirm, Discard

ثم تأكيد عملية الانتقال بالضغط علي validate

**Inventory / My Company: Internal Transfers / WH/INT/00004**

Buttons: Edit, Create, Print, Attachment(s), Action

Buttons: Validate, Print, Cancel, Unreserve, Scrap, Unlock

Buttons: Draft, Waiting, Ready

**WH/INT/00004**

Source Location: WH/Stock  
 Destination Location: mm1  
 Scheduled Date: 03/16/2019 20:28:25  
 Source Document:

Operations | Additional Info | Note

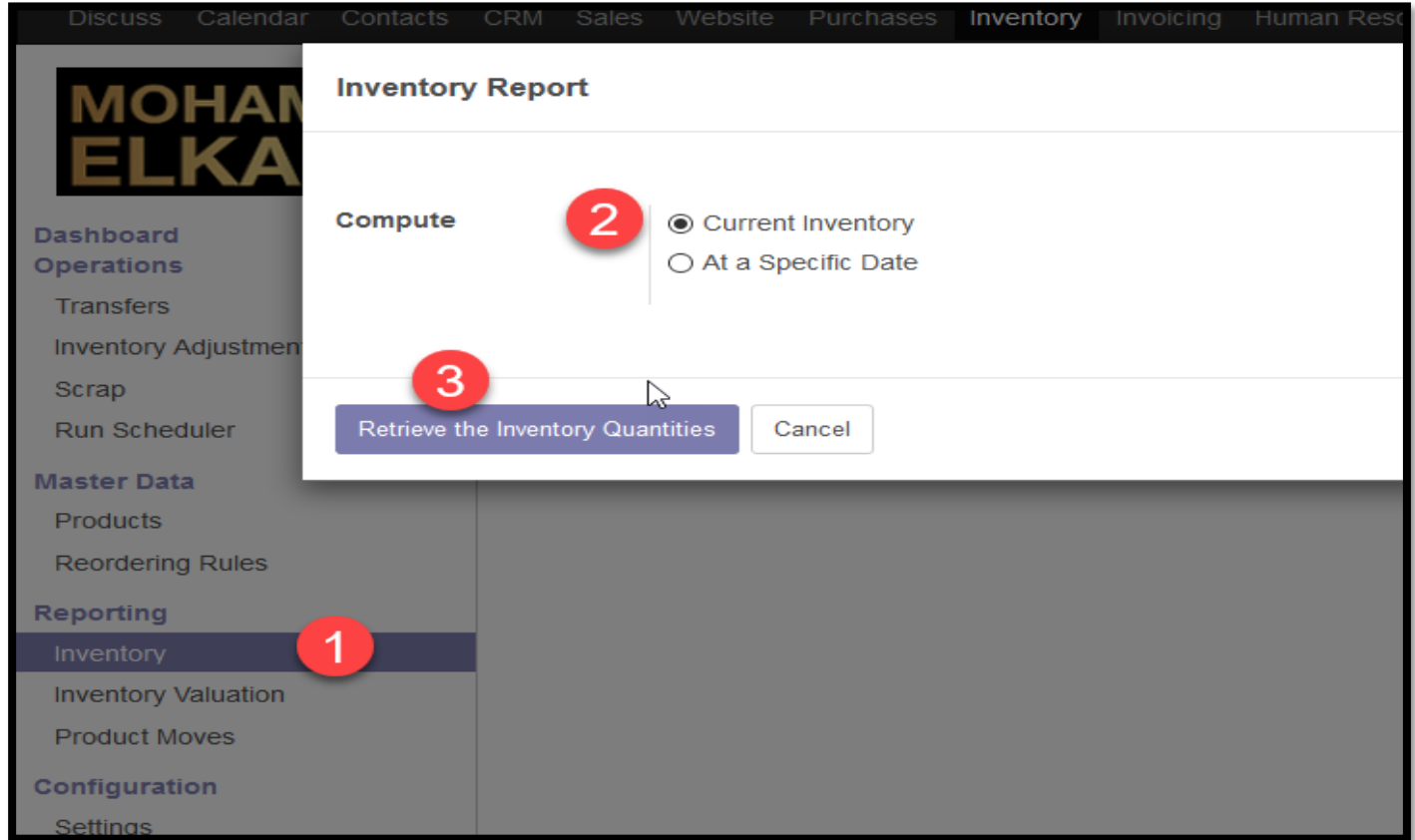
Product	Initial Demand	Reserved	Done
graphic card	0.000	0.000	5.000

الآن تم تحويل المنتجات من مخزن الي اخر ونقدر نشوف ده عن طريق التقرير من هنا

1. اختيار المخازن inventory

2. اختيار نوع التقرير

3. الضغط لمعرفة التقرير



الآن تم ظهور التقرير الخاص بالمخازن كما في الشكل التالي

The screenshot shows the Odoo Inventory report interface. The breadcrumb path is 'Inventory / Inventory / Inventory'. The report is filtered by 'Stockable' and 'Internal Locations'. The table displays the following data:

Product	Location	Reserved	On Hand
▼ graphic card (2)		0.00	1,000.00
▶ mm1/Stock (1)		0.00	45.00
▶ WH/Stock (1)		0.00	955.00

Two red arrows are drawn on the image, pointing to the 'mm1/Stock (1)' and 'WH/Stock (1)' rows respectively.

### اساسيات المحاسبة

هنتعلم مع بعض محاسبه مش لازم تكون المحاسبه للمحاسبين لا طبعا  
 ممكن تكون ليك كا صاحب عمل تقدر تعرف شغلك ماشي ازاي  
 وليك كا طالب تقدر تدير مصروفك صح  
 وليكي كا أم وكا زوجه تقدري تديري امورك المالية بشكل صحيح  
 يعني هنتفاد في الجزء القادم ان شاء الله في حياتنا الخاصه بشكل كبير  
 ركزو معايا

احنا علشان نشغل في اي شئ سواء في العلوم او في التكنولوجيا او في الرياضيات او التصنيع او اي كان المجال  
 لازم يكون عندك اساس وبعد كده بتمشي ورا الاساس ده وبتكمل عليه

مثال المترو لازم علشان تنتقل من مكان الي مكان اخر باستخدام المترو لازم يكون فيه اساس واساس المترو هو

1. الخط الرئيسي للمترو ثم
  2. المحطات ثم
  3. عربه المترو ثم
  4. المواعيد الخاصه بالمترو ثم
  5. التنقل بسهوله من خلال المترو الي اي مكان
- اذا لا يمكن التنقل بسهوله دون الاساس كذلك في مجال المحاسبه والبيانات المالية لا يمكن ادارة المحاسبه الخاصه  
 بالشركه او اي مؤسسه او حساب شخصي  
 دون الاساس وهو المعايير الدولية لإعداد التقارير المالية يرمز له (ifrs) International Financial  
 Reporting Standards

لا تقلق الموضوع بسيط جدا المعايير دي هيا هتكون البيانات المالية الاساس الي هتمشي عليه وبسيطه جدااا زي ما  
 هنشوف مع بعض

وهنتدي بمثال بسيط للمعلومات الي احنا هنعلمها والمثال ده عن المبيعات

الأرباح = المبيعات - المصاريف

المبيعات هنطرح منها المصاريف علشان نطلع الأرباح طيب المصاريف دي ايه  
 ممكن تكون

1. تكلفه شراء البضاعه
2. رواتب الموظفين
3. مصاريف الايجار
4. التسويق
5. العمولات

ده مثال علشان نطلع صافي الربح الموضوع بسيط لكن محتاج تركيز شويه صغيرين منك يلا نوضح التفاصيل علشان نفهم اكثر

هنشوف مع بعض القوائم المالية الموجوده داخل اي شركه لكن في البدايه خلينا نعرف يعني يه القوائم المالية القوائم الماليّة هي تقارير تُساهم بتوضيح الحالة الماليّة للمُنشأة أثناء وقت ما، أو فترة مُحددة من الزمن وتشمل

1. -قائمة الدخل (الارباح والخسائر ) Income statement
2. -قائمة المركز المالي (الميزانية)
3. -قائمة التدفقات النقدية



## قائمة الدخل (الأرباح والخسائر) Income statement

يتم اظهارها بشكل ربع سنوي - نصف سنوي - سنويا  
قائمة الدخل بتضغطي فتره معينه وبتوضح مسيرة الشركه في خلال هذه الفتره كم حجم المبيعات كم حجم  
المصروفات

وإذا كانت المبيعات ناقص المصروفات = رقم موجب هيكون هناك صافي ربح

وإذا كانت المبيعات ناقص المصروفات = رقم سالب هيكون صافي خساره

طبعاً يكون موضح التفاصيل الخاصه بالشركه خلال تلك الفتره لمعرفة السبب وراء المكسب او الخساره  
في المكسب يتم معرفه السبب للاستمرار في التعامل بنفس المبدأ الخاص بيه

في الخساره يتم معرفه السبب ومعالجه مره اخري

مثال هل هناك منافس جديد هل التسويق والاعلانات اقل

يتم توضيح كافي التفاصيل خلال تلك الفترة الزمنية

لكي يمكن تجنبها في المستقبل

قائمة الدخل هي الرقم الي بيظهر لنا في اخر القائمه كا صافي ربح او كا صافي خساره ليتم نقله الي قائمه المركز  
المالي (الميزانية)

1. إذا كانت النتيجة صافي ربح ( الجانب الدائن أكبر من الجانب المدين ).

من ح/ أ. خ

الى ح/ رأس المال

2. إذا كانت النتيجة صافي خسارة ( الجانب المدين أكبر من الجانب الدائن ).

من ح/ رأس المال

إلى ح / أ. خ

ح/ الأرباح والخسائر عن السنة المالية المنتهية في .....

من	بيان	الي	بيان
XX	الي ح/ بضاعه اول المدة	XX	من ح/ المبيعات
XX	الي ح/ المشتريات	XX	من ح/ مردودات المشتريات
XX	الي ح/ مردودات مبيعات	XX	من ح/ بضاعه اخر المده
XX	الي ح/ مصروفات نقل المشتريات	XX	من ح/ الأرباح والخسائر
XX	الي ح/ العوملات		مجمل الخسارة
XX	الي ح/ الأرباح والخسائر		
	مجمل الربح		

وده دفتر الأرباح والخسائر بكل بساطه هنشوف التكاليف التي تم صرفه من بدايه شراء المنتج لتكاليف التخزين  
والنقل والتسويق ونشوف المبيعات لو المبيعات اكثر يبقي حققنا ارباح لو التكاليف اكثر يبقي فيه خساره ولازم  
نتحقق من البنود ونشوف ايه سبب الخساره

## قائمة المركز المالي ( الميزانية )

وقبل ما نتكلم عن الميزانية خلينا نقول الفرق بين الميزانية والموازنة

1. الميزانية بتكون فعليه عن فترة منتهيه بتصدر نهايه السنه بتبين الاصول والالتزامات وحقوق الملكية الخاصه بنهايه السنه الماليه
2. الموازنة بتكون تقديرية عن فترة مقبلة بتصدر اول السنه بتبين المصروفات والايادات التي تخص السنه القادمه

طبعاً بنستفاد منهم اننا بنعرف وضع الشركه المالي ليك كام في السوق وعليك كام كل التفاصيل الخاصه بالشركه عن فتره سابقه

متستغربش ومتخفش الموضوع بسيط وهنوضحه بسهولة مع بعض مش عارف ليه الناس اما بتشوف كلمه الميزانية بتخاف شويه

لا الموضوع بسيط خالص

الموضوع وما فيه يا سيدي اننا عايزين نعرف الشركه وضعها ايه دلوقت

" عندك بضاعه بكام وعليك فلوس كام ومعاك كام ف الخزنه والعربيه الي انت شاريتها بكام " هي دي الميزانية

- a. الاصول الثابته الي عندك زي العقار الي فيه الشركه او السياره او الاثاث الي عندك قيمة كل واحد فيهم ايه
- b. الاصول المتداوله يعني مش ثابتة ممكن تنقص وممكن تزيد زي البضاعه الي في المخزن او الفلوس الي في الخزنه
- c. الخصوم او الالتزامات الي عليك زي القروض الي من البنك او الموردين الي بتشتري منهم بضاعه
- d. حقوق الملكية دي بقي بنحط فيها راس المال او الارباح الي ليك في الشركه وغيره

وده مثال عليها

أصول (استخدامات)		خصوم + حقوق الملكية	
أصول متداولة	حقوق الملكية		
- نقدية	رأس مال صاحب المشروع	٥٥٠٠٠	
- مخزون	أرباح محتجزة	٥٠٠٠٠	
- حد / مديتين			
إجمالي أصول متداولة		١٠٥٠٠٠	
أصول ثابتة	خصوم متداولة		
- أراضي	- دائنين	٢٠٠٠٠	
- مباني	- احتياجات	١٠٠٠٠	
- آلات ومعدات	- أوراق دفع	٣٠٠٠٠	
		٦٠٠٠٠	
إجمالي الأصول	إجمالي الخصوم وحقوق الملكية	١٦٥٠٠٠	١٦٥٠٠٠

# شرح موديول الحسابات

لتفعيل جميع المميزات داخل موديول الحسابات يتم تفعيلها كما في الصورة التالية  
يتم تفعيل وضع المطور لظهور المميزات الخاصة بالمطورين

The screenshot shows the Odoo 11.0-20190225 (Community Edition) dashboard. The top navigation bar includes 'Settings', which is highlighted with a red box. A red arrow points from this box to the '1 Active User' widget, where the 'Manage access rights' link is highlighted with a red box. Another red arrow points from the 'Manage access rights' link to the 'Activate the developer mode' link in the bottom right widget, which is also highlighted with a red box.

ثم الدخول الي اعدادات المستخدمين كما في الصورة التالية

The screenshot shows the Odoo 11.0-20190225 (Community Edition) dashboard. The 'Manage access rights' link in the '1 Active User' widget is highlighted with a red box. A red arrow points from this box to the 'Activate the developer mode' link in the bottom right widget, which is also highlighted with a red box.

بعد الدخول علي المستخدمين يتم اختيار المستخدم الخاص بيك والضغط علي تحرير edit ويتم تفعيل المميزات كما في الشكل التالي ثم الضغط علي حفظ

Dashboard / Users / mmohamed elkady

Dashboard / Users / mmohamed elkady

Save Discard 1 / 1 <

Name  Active

**mmohamed elkady**

Email Address **admin**

Related Partner mmohamed elkady

Access Rights Preferences

### Application Accesses

Sales	Manager
Inventory	Manager
Accounting & Finance	Billing Manager
Purchases	Manager
Employees	Manager
Live Support	Manager
Administration	Settings

### Technical Settings

<input type="checkbox"/>	A warning can be set on a partner (Account)	<input type="checkbox"/>	A warning can be set on a partner (Stock)	<input type="checkbox"/>
<input checked="" type="checkbox"/>	A warning can be set on a product or a customer (Purchase)	<input type="checkbox"/>	A warning can be set on a product or a customer (Sale)	<input type="checkbox"/>
<input checked="" type="checkbox"/>	Addresses in Sales Orders	<input type="checkbox"/>	Allow the cash rounding management	<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	Analytic Accounting	<input type="checkbox"/>	Analytic Accounting for Purchases	<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	Analytic Accounting for Sales	<input type="checkbox"/>	Discount on lines	<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	Display incoterms on Sales Order and related invoices	<input type="checkbox"/>	Enable Routes on Sales Order Line	<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	Manage Different Stock Owners	<input type="checkbox"/>	Manage Lots / Serial Numbers	<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	Manage Multiple Stock Locations	<input type="checkbox"/>	Manage Multiple Units of Measure	<input type="checkbox"/>
<input checked="" type="checkbox"/>	Manage Multiple Warehouses	<input checked="" type="checkbox"/>	Manage Packages	<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	Manage Pricelist Items	<input type="checkbox"/>	Manage Product Packaging	<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	Manage Product Variants	<input type="checkbox"/>	Manage Push and Pull inventory flows	<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	Manage Vendor	<input type="checkbox"/>	Personalize sales order and invoice report	<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	Pricelists On Product	<input type="checkbox"/>	Pro-forma Invoices	<input type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	Sales Pricelists	<input type="checkbox"/>	Show Full Accounting Features	<input checked="" type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	Show Lead Menu	<input type="checkbox"/>	Tax display B2B	<input checked="" type="checkbox"/>
<input type="checkbox"/>	Tax display B2C	<input type="checkbox"/>		<input type="checkbox"/>

Extra Rights

الان تم تفعيل المميزات الخاصه بالحسابات ويتم البدء في ادخال الدليل المحاسبي الخاص بالشركه كما في الصوره التاليه

- 1- الدخول علي invoicing الحسابات
- 2- الدخول الي الدليل المحاسبي
- 3- انشاء حساب جديد داخل الدليل المحاسبي
- 4- الحسابات الخاصه بالشركه ويتم عملها بشكل افتراضي بعد تثبيت البرنامج علي اليمين نوع الحساب واليسار اسم الحساب سوف نشاهد ايضا فيما بعد كيفيه انشاء الحساب سواء كان في الميزانية او الارباح والخسائر كما شرحناهم سابقا

Discuss Calendar Contacts CRM Sales Purchases Inventory Link Tracker **Invoicing** Human Resources Live Chat More

**MOHAMED ELKADY**

Chart of Accounts

Create Import

Search...

Filters Group By Favorites

	Name	Type
<input type="checkbox"/>	100000 Fixed Asset Account	Fixed Assets
<input type="checkbox"/>	101000 Current Assets	Current Assets
<input type="checkbox"/>	101110 Stock Valuation Account	Current Assets
<input type="checkbox"/>	101120 Stock Interim Account (Received)	Current Assets
<input type="checkbox"/>	101130 Stock Interim Account (Delivered)	Current Assets
<input type="checkbox"/>	101200 Account Receivable	Receivable
<input type="checkbox"/>	101300 Tax Paid	Current Assets
<input type="checkbox"/>	101401 Bank	Bank and Cash
<input type="checkbox"/>	101501 Cash	Bank and Cash
<input type="checkbox"/>	101600 Opening Income Account	Other Income
<input type="checkbox"/>	101700 Liquidity Transfers	Current Assets
<input type="checkbox"/>	102000 Non-current assets	Non-current Asset
<input type="checkbox"/>	103000 Prepayments	Prepayments

Documents

Master Data

Purchases

Documents

Master Data

Adviser

Accounting Entries

Actions

Reporting

Management

PDF Reports

Configuration

Settings

Accounting

Chart of Accounts

Taxes

Fiscal Positions

- الان من اهم نقاط البرنامج وهو دليل الحسابات سبق وشرحنا مع بعض الميزانية وقائمة الدخل (الارباح والخسائر)
- الان يتم تنفيذ هذه القوائم داخل البرنامج زي ما هنشوف مع بعض برنامج ال odoo عامل لينا نظام محاسبي جميل جدا
- 1- الميزانية ومقسمه الي الاصول والاصول المتداول والثابته والغير متداوله وحقوق المكيه كما عرفنا من قبل في الشرح
  - 2- الارباح والخسائر وتم شرحه من قبل ايضا داخل الجزء المحاسبي
  - 3- اضافته حساب جديد ويكون مرتبط بالميزانية او بالارباح والخسائر
  - 4- كود الحساب
  - 5- اسم الحساب ( مثال لو هنسميه حساب الاصول الي هيتضاف ليه المباني والسيارات )
  - 6- نوع الحساب ( ويتم اختيار نوع الحساب علي حسب القائمه مثل المثال السابق حساب الاصول يتم اختيار نوع الحساب (Fixed Assets) هوضحهالك بالتفصيل في الصفحه القادمه

## Chart of Accounts / New

Save Discard

Code	4	code
Name	5	
Type	6	
Default Taxes		
Tags		
Group		
Allow Reconciliation	<input type="checkbox"/>	
Deprecated	<input type="checkbox"/>	

3

How do account types affect your reports?	
<b>Profit &amp; Loss</b>	<b>Balance Sheet</b>
Income	Current Assets
Minus Cost of Revenue	Receivable Accounts
<b>GROSS PROFIT</b>	Prepayments 1
Plus Other Income	Plus Bank
Minus Expenses	Plus Fixed Assets
Expenses	Plus Non-Current Assets
Depreciation	<b>TOTAL ASSETS</b>
<b>NET PROFIT</b>	Minus Current Liabilities
2	Minus Credit Card Accounts
	Minus Payable Accounts
	Minus Non-Current Liabilities
	<b>NET ASSETS</b>
	Equity
	Plus Net Profit
	<b>TOTAL EQUITY</b>

دلوقت لو هنضيف حساب جديد في دليل الحسابات وليكن حساب الاصول الحساب ده بيكون متعلق بالميزانية زي ما شوفنا في شرح سابق مع بعض

وبرنامج اودو مدينا جدول ظريف بيوضح لنا فيه دليل الحسابات بتاعه ومسهل علينا كل حاجة

المفروض احنا بقي نشوف الدليل ده ونمشي عليه زي ما هنشوف حالا واحنا بنضيف حساب الاصول

كتبنا اسم الحساب ثم عند اختيار نوع الحساب اختارنا من الحسابات الي اودو مسهلها علينا بيها يعني هتضيف حساب متعلق بالاصول اربطه بالنوع ده

كذلك بقيت الحسابات الاخرى عند اضافتها هتلاقى كل حساب ليه النوع الخاص بيه متوفر بكل سهوله

## Chart of Accounts / New

Save Discard

Code	<input type="text" value="code"/>
Name	<input type="text" value="الاصول"/>
Type	<input type="text" value="Fixed Assets"/>
Default Taxes	<input type="text"/>
Tags	<input type="text"/>
Group	<input type="text"/>
Allow Reconciliation	<input type="checkbox"/>
Deprecated	<input type="checkbox"/>

### How do account types affect your reports?

Profit & Loss	Balance Sheet
Income	Current Assets
Minus Cost of Revenue	Receivable Accounts
<u>GROSS PROFIT</u>	Prepayments
Plus Other Income	Plus Bank
Minus Expenses	<b>Plus Fixed Assets</b>
Expenses	Plus Non-Current Assets
Depreciation	<u>TOTAL ASSETS</u>
<u>NET PROFIT</u>	Minus Current Liabilities
	Minus Credit Card Accounts
	Minus Payable Accounts
	Minus Non-Current Liabilities
	<u>NET ASSETS</u>
	Equity
	Plus Net Profit
	<u>TOTAL EQUITY</u>

## Journals

الدفاتر او القيود دي من اهم الحاجات الي المفروض تعرفها لانها بتسهل عليك كثير جدا لان كل حركه بتم متعلقه بالحسابات بيتم تخزينها في Journals ودي اعرفها مثلا انها زي الدفاتر كده دفتر حسابات العملاء دفتر المبيعات دفتر الموردين

تقدر بسهولة وانت بتعمل تقرير تقوله اظهرلي دفتر المبيعات الخاص بالعملاء الي بيشترو منتج معين " بتسهل عليك جدا في عمل التقارير"

دلوقتي المفروض نكون عرفنا دليل الحسابات وازاي نضيف حساب جديد ونربطه بالنوع الخاص بيه سواء في الميزانية او في الارباح والخسائر

طيب خلينا نشوف ازاى نعمل وسيله دفع جديد ونربطها مع حساب البنك

1- اختيار Journals لاضافه حساب بنك جديد

2- ال Journals الموجوده من قبل

3- انشاء Journals جديده

The screenshot shows the Odoo Journals page. The navigation menu on the left has 'Journals' highlighted with a red circle labeled '1'. The main content area shows a table of journals with columns 'Journal Name' and 'Type'. The 'Bank' journal is highlighted with a red circle labeled '2'. At the top of the main area, there are 'Create' and 'Import' buttons, with a red circle labeled '3' next to the 'Create' button. The table contains the following data:

Journal Name	Type
Customer Invoices	Sale
Vendor Bills	Purchase
Miscellaneous Operations	Miscellaneous
Exchange Difference	Miscellaneous
Bank	Bank
Cash	Cash
Cash Basis Tax Journal	Miscellaneous
Stock Journal	Miscellaneous



الآن يتم اضافته وسيله دفع جديد وهيا بنك QNB كما في المثال التالي

- 1- كتابه اسم الوسيله " اسم البنك "
- 2- اختيار النوع هل هو مرتبط بالمبيعات او بالمشتريات او البنك او الكاش " طبعا هو مرتبط بالبنك يتم اختيار البنك "
- 3- انشاء حساب في دليل الحسابات للبنك واختياره من هنا
- 4- حفظ لانشاء الحساب

Journals / New

Save Discard

4

Journal Name: QNB 1

Type: Sale 2

Journal Entries: Adv

Short Code:

Next Number: 1

Default Debit Account: 3

Default Credit Account:

Active

الآن تم اضافته البنك بنجاح ونقد نستخدمه في طرق السداد بكل سهوله

Journals

Search...

Create Import

Filters Group By Favorites

Journal Name	Type
Customer Invoices	Sale
Vendor Bills	Purchase
Miscellaneous Operations	Miscellaneous
Exchange Difference	Miscellaneous
QNB	Bank
Bank	Bank
Cash	Cash
Cash Basis Tax Journal	Miscellaneous
Stock Journal	Miscellaneous

الآن ننتقل الي مرحله اخري وهي اضافه الضرائب Tax

-1 الدخول علي Taxes

-2 Create لانشاء ضريبه جديده

**MOHAMED ELKADY**

Discuss Calendar Contacts CRM Sales Purchases Inventory Link Tracker **Invoicing** Human Resources Live Chat More

Taxes  Search

Filters Group By

Create Import

<input type="checkbox"/>	Tax Name	Tax Scope	Label on Invoices
<input type="checkbox"/>	+ Tax 15.00%	Sales	15.00%
<input type="checkbox"/>	+ Tax 15.00%	Purchases	15.00%

Purchases Documents Master Data Adviser Accounting Entries Actions Reporting Management PDF Reports Configuration Settings Accounting Chart of Accounts **Taxes** Fiscal Positions Bank Accounts

لاضافه نوع جديد يتم كتابه البيانات كما في الشكل التالي

- 1- اسم الضريبيه
- 2- النوع ه يتم تطبيق علي حساب المبيعات او المشتريات ....
- 3- اختيار النوع الي ه يتم بيه حساب الضريبيه هل هو نسبه معينه ام مبلغ ثابت
- 4- القيمه
- 5- الحساب الخاص بالضرائب

## Taxes / New

Save

Discard

6

Active

Tax Name	<input type="text" value="10"/>	Tax Scope	<input type="text" value="Sales"/>
----------	---------------------------------	-----------	------------------------------------

Definition
Advanced Options

Tax Computation	<input type="text" value="Fixed"/>	Tax Account	<input type="text"/>
Amount	<input type="text" value="10"/>	Tax Account on Credit Notes	<input type="text"/>

الآن بعد عمل الإعدادات الأساسية داخل الحسابات يتم مشاهدة التقارير من هنا

1. الدخول الي الحسابات
  2. الدخول الي التقارير
- ويمكنك عمل جميع التقارير مثل

Trial Balance - General Ledger - Partner Ledger - Journals Audit  
Tax Report - Aged Partner Balance - Profit and Loss - Balance Sheet

The screenshot displays the Odoo Accounting Dashboard. The top navigation bar includes 'Discuss', 'Calendar', 'Contacts', 'CRM', 'Sales', 'Purchases', 'Inventory', 'invoicing' (highlighted with a red box and a red arrow labeled '1'), 'Human Resources', 'Live Chat', 'Dashboards', 'Apps', and 'More'. The user's name 'mmohamed elkady' is visible in the top right corner.

The main dashboard area is titled 'Accounting Dashboard' and features a search bar, filters, and group-by options. Below this, there are configuration steps: 'Company Data', 'Bank Accounts', 'Fiscal Year', 'Chart of Accounts', and 'Initial Balances'. The dashboard is divided into four main sections:

- Customer Invoices (Sale):** Shows '0 Invoices to...' and '\$0.00', and '1 Awaiting p...' and '\$50.00'. It includes a 'New Invoice' button and a timeline from 'Past' to 'Future'.
- Vendor Bills (Purchase):** Shows '0 Draft bills' and '\$0.00', and '0 Payments t...' and '\$0.00'. It includes a 'New Bill' button and a timeline from 'Past' to 'Future'.
- QNB (Bank):** Shows 'Balance in GL' and '\$0.00'. It includes 'New Statement' and 'Import Statement' buttons and a timeline from '8 Mar' to '18 Mar'.
- Bank (Bank):** Shows 'Balance in GL' and '\$503.00', and 'Latest Statement' and '\$0.00'. It includes 'New Statement' and 'Import Statement' buttons and a timeline from '8 Mar' to '18 Mar'.

On the left side, there is a sidebar menu with 'Reporting' highlighted (circled in red with a red arrow labeled '2'). The 'Reporting' menu includes: 'Management', 'PDF Reports', 'Journals Audit', 'Partner Ledger', 'General Ledger', 'Trial Balance', 'Balance Sheet', 'Profit and Loss', 'Aged Partner Balance', and 'Tax Report'. Below the 'Reporting' menu are 'Configuration' options: 'Settings', 'Accounting', 'Chart of Accounts', and 'Taxes'. The footer of the dashboard says 'Powered by Odoo'.

# شرح نقاط البيع Point of Sale

1. اولا تثبيت التطبيق الدخول علي Apps
2. الضغط علي install الخاص Point of Sale للتثبيت

The screenshot shows the Odoo Apps page with the following details:

- Navigation Bar:** Discuss, Calendar, Contacts, CRM, Sales, Purchases, Inventory, Invoicing, Human Resources, Dashboards, Apps, Settings.
- Search Bar:** Search... (with a red arrow labeled '1' pointing to it).
- Filters:** Filters, Group By, Favorites.
- App Grid:**
  - Inventory Management:** Inventory, Logistics, Warehousing. Status: Installed.
  - Manufacturing:** Manufacturing Order, Bill of Materials, Routings. Status: Install.
  - Sales Management:** Quotations, Sales Orders, Invoicing. Status: Installed.
  - Point of Sale:** Touchscreen Interface for Shops. Status: Install (with a red arrow labeled '2' pointing to it).
  - Timesheets:** Review and approve employees time reports. Status: Install.
  - Discuss:** Discussions, Mailing Lists, News. Status: Installed.
  - Leave Management:** Leave allocations and leave requests. Status: Install.
  - Invoicing Management:** Send Invoices and Track Payments. Status: Installed.
  - Productivity:** Sticky notes, Collaborative, Memos. Status: Install.
  - Website Builder:** Build Your Enterprise Website. Status: Install.
  - eCommerce:** Sell Your Products Online. Status: Install.
  - Purchase Management:** Purchase Orders, Receipts, Vendor Bills. Status: Installed.

شرح نقطه البيع

1. الدخول علي نقاط البيع
2. القوائم الخاصه بالموديول المنتجات والتقارير والاعدادات
3. الدخول الي الجلسه لبدء البيع

The screenshot displays the Odoo Point of Sale interface. At the top, a navigation bar contains various modules, with 'Point of Sale' highlighted by a red box and a red circle containing the number '1'. On the left, a sidebar menu is also highlighted with a red box and a red circle containing the number '2', listing categories such as 'Dashboard', 'Orders', 'Catalog', 'Reporting', and 'Configuration'. The main content area shows a 'Main' section with a 'Unused' label (highlighted with a red box and a red circle containing the number '3') and a 'New Session' button.

بعد الدخول علي رقم 3 في الصورة السابقة

1. المنتجات المعروضه لبيع ويمكن اضافتها من رقم 2 في الصورة السابقه
2. المنتجات التي تم طلبها
3. استكمال الطلب واستكمال الدفع

The screenshot shows the Odoo POS interface. On the left, there is a receipt for a customer named 'mmohamed elkady'. The receipt lists the following items:

Miscellaneous	\$ 18.00
1.000 Unit(s) at \$ 18.00 / Unit(s)	
Gift Voucher	\$ 1.00
1.000 Unit(s) at \$ 1.00 / Unit(s)	
graphic card	\$ 1.00
1.000 Unit(s) at \$ 1.00 / Unit(s)	
Tips	\$ 1.00
1.000 Unit(s) at \$ 1.00 / Unit(s)	
<b>Total: \$ 21.00</b>	
Taxes: \$ 0.00	

At the bottom left, there is a payment section with a red circle '3' and a 'Payment' button. A numeric keypad is also visible.

The main area of the interface shows a product selection screen with a red circle '1' highlighting the product cards. The cards are:

- Miscellaneous: \$ 18.00 (with a barcode)
- Gift Voucher: \$ 1.00
- graphic card: \$ 1.00
- Tips: \$ 1.00
- الصدائل: \$ 50.00

A search bar at the top right says 'Search Products'. A red circle '2' is placed over the product list on the left side of the interface.

استكمال البيع بعد الضغط علي رقم 3 في الصورة السابقة

1. الدفع كاش ويمكن اضافته وسائل اخري من الاعدادات
2. كتابه المبلغ المطلوب للدفع
3. عمل Validate لانشاء الفاتوره

The screenshot shows the Odoo POS 'Payment' screen. At the top, there's a header with the user name 'mmohamed elkady', a clock showing '03:08', and a 'Close' button. Below the header, there's a 'Back' button and a 'Validate' button. The main area contains a table with the following data:

Due	Tendered	Change	Method
21.00	21.00	0.00	Cash (USD) <input type="checkbox"/>

Below the table, there's a numeric keypad with buttons for digits 1-9, 0, a decimal point, and a clear button. To the right of the keypad is a 'Customer' field with a person icon. Red boxes and numbers 1, 2, and 3 highlight the 'Cash (USD)' selection, the numeric keypad, and the 'Validate' button respectively.



بعد استكمال البيانات والضغط علي رقم 3 في الصورة السابقة

1. شكل الفاتوره
2. عمل بيع اخر او order اخر
3. اغلاق الجلسه كامله

mmohamed elkady 2 03:28 + -

Change: \$ 0.00

2 Next Order »

3 Close

Print Receipt

03/29/2019 03:28:34 Order 00001-001-0002

Mohamed Elkady  
Phone: 01206545577  
User: mmohamed elkady

Miscellaneous	1.000	\$ 18.00
Gift Voucher	1.000	\$ 1.00
Tips	1.000	\$ 1.00
Subtotal:		\$ 20.00
<b>Total:</b>		<b>\$ 20.00</b>
Cash (USD)		\$ 20.00
Change:		\$ 0.00

1

بعد اغلاق الجلسة كما في الصورة السابقة رقم 3

1. الدخول علي نقطه البيع

2. تقارير المبيعات

3. شكل التقرير

Discuss Calendar Contacts CRM Sales **Point of Sale** Purchases Inventory Invoicing Human Resources Dashboards Apps Settings

**MOHAMED ELKADY**

Orders Analysis

Search...

Filters Group By Favorites

Measures

- Total		Product Quantity	Total Price
+ March 2019			
- Total	7	41.00	
+ All	5	39.00	
+ Gift Voucher	2	2.00	

Dashboard

Orders

Orders

Sessions

Catalog

Products

Pricelists

Reporting

Orders

Sales Details

Configuration

Point of Sale

Products

# شرح موديول المشروعات Project

تثبيت التطبيق في البداية

1. الدخول الي التطبيقات
2. عمل install لموديول المشاريع

The screenshot shows the Odoo Apps page. The top navigation bar includes 'Discuss', 'Calendar', 'Contacts', 'CRM', 'Sales', 'Point of Sale', 'Purchases', 'Inventory', 'Invoicing', 'Human Resources', 'Dashboards', 'Apps', and 'Settings'. The 'Apps' menu is highlighted with a red box and a red circle with the number 1. The main content area displays a grid of application cards. The 'Project' app card, which includes 'Projects, Tasks', is highlighted with a red box and a red circle with the number 2. Other visible apps include 'OpenEduCat Exam', 'OpenEduCat Facility', 'OpenEduCat Fees', 'OpenEduCat Library', 'OpenEduCat Parent', 'OpenEduCat Timetable', 'CRM', 'Web One2many Kanban', 'Inventory Management', 'Manufacturing', and 'Sales Management'. The user's name 'MOHAMED ELKADY' is visible in the top left corner of the interface.

انشاء مشروع جديد

1. الدخول الي المشاريع
2. الاعدادات والتقارير والمهام
3. انشاء مشروع جديد والبدء في توزيع المهام

The screenshot shows the Odoo Project management interface. At the top, a navigation bar contains various modules: Discuss, Calendar, Contacts, CRM, Sales, Point of Sale, Purchases, Inventory, Invoicing, **Project** (highlighted with a red box and a red circle containing the number 1), Human Resources, Dashboards, and More. Below the navigation bar, the main content area is titled "Projects". It features a "Create" button (highlighted with a red box and a red circle containing the number 3) and an "Import" button. To the right of the "Create" button is a search bar labeled "Search..." and a "Filters" dropdown menu. Below the "Create" button, there is a blue ribbon pointing to the text: "Click to create a new project. Or activate a sample project to play with." On the left side of the interface, there is a sidebar menu for the user "MOHAMED ELKADY". The sidebar menu is highlighted with a red box and a red circle containing the number 2. The sidebar menu items are: Dashboard, Search, Tasks, Next Activities, Reporting, Tasks Analysis, Configuration, Settings, Activity Types, and Projects.

انشاء مشروع جديد

1. اسم المشروع
2. البريد الإلكتروني الخاص بالمشروع Email
3. انشاء المشروع

**Create a Project**

Project Name

Choose a Project Email @localhost

**3**

Create Create & Edit Discard

المشروع الذي تم انشاءه

**Projects**

Create Import

★ انشاء موقع اخباري

**1**

Tasks

انشاء المراحل الخاصه بالمشروع

1. انشاء مراحل المشروع لتوزيع المهام بعد انشائها

يمكنك انشاء اكثر من مرحله للمشروع

1. المهام
2. مرحله خاصه بالمشروع
3. اضافه مرحله جديده

عند انشاء مهام معينه والضغظ عليها

1. اسم المهام المطلوبه Task
2. اختيار المشروع
3. اختيار الموظف المراد ارسال المهام اليه
4. معلومات تخص المهمة المطلوبه
5. حفظ المهمة

MOHAMED ELKADY

Projects / Tasks / التحليل المبني للمشروع

Save Discard

1/2 < >

Assign to Me

البرمجه التصميم تخطيط المشروع

★ التحليل المبني للمشروع

Active

Project انشاء موقع اختباري

Deadline

Assigned to mmohamed elkady

Tags

Create and Edit...

Description Extra Info

4

5

## التقارير الخاصة بالمشاريع

1. الدخول الي المشاريع
2. التقارير
3. التفاصيل الخاصة بالمشروع

Discuss Calendar Contacts CRM Sales Point of Sale Purchases Inventory Invoicing **Project** Hum

Edit Company data

**MOHAMED ELKADY**

Dashboard Search

Tasks

Next Activities

Reporting

**Tasks Analysis**

Configuration

Settings

Activity Types

Projects

### Tasks Analysis

Measures

	+ Total
	Count
- Total	2
- انشاء موقع اخباري	2
+ اضافته المرحله الاولى	1
+ التحليل الميدني للمشروع	1



# شرح موديول انشاء موقع الكتروني تجاري

1. الدخول علي التطبيقات
2. الضغط علي install لاضافه التطبيق

The screenshot shows the Odoo Apps page for user 'mmohamed elkady'. The page displays a grid of applications with their respective icons and descriptions. The 'eCommerce' application is highlighted with a red circle and the number 2, indicating the step to click 'Install'. The search bar at the top right is also highlighted with a red circle and the number 1.

بعد تثبيت التطبيق يتم الانتقال مباشر الي الموقع الالكتروني

1. الدخول الي التعديل لاضافه التصميم الخاص بالموقع بكل سهوله مجرد الضغط وسحب التصميم الي الموقع

The screenshot shows the Odoo Website Builder interface. The top navigation bar includes 'WEBSITE', 'Content', 'Customize', and 'Promote'. The user profile 'mmohamed elkady' is visible in the top right corner, highlighted with a red circle and the number 1. The main content area displays a welcome message: 'Welcome to your Homepage! Let's start designing. Follow all the signs to get your website ready in no time.'

بعد الدخول علي Edit يتم الانتقال الي تصميم الموقع مباشر

1. التصاميم المتاحة يتم سحب التصميم الي المكان المراد
2. بعد سحب التصاميم يتم ظهوره ويمكن التعديل عليه بكل سهوله

The screenshot displays the Wix website editor interface. On the left, the 'Add blocks' sidebar is visible, showing various block options. A red circle with the number '1' highlights the 'Text-Image' block in the sidebar. A red arrow points from this circle to the 'Text-Image' block in the main content area. The main content area features a 'Headline' block with a subtitle and a paragraph of text. Below the headline, there are three 'Feature' blocks, each with an icon and a description. A red circle with the number '2' highlights the 'Second Feature' block, and a red arrow points from this circle to the 'Second Feature' block.

بعد سحب اي تصميم يمكنك التعديل بكل سهوله

1. التصميم المراد التعديل عليه
2. الادوات المتاحة للتعديل علي التصميم

The screenshot displays the Wix website editor interface. On the left is the 'Add blocks' sidebar with various design elements like 'Title', 'Cover', 'Text-Image', 'Image-Text', 'Big Message', 'Text Block', 'Features', 'Big Picture', 'Three Columns', 'Slider', and 'Feature'. The main workspace shows a website design with a large 'Headline' section and three 'Feature' blocks below it. A red box labeled '2' highlights the top toolbar containing text and layout tools. A blue box labeled '1' highlights the 'Second Feature' block, which is currently locked (indicated by a padlock icon).

# شرح ادارة الموارد البشرية HR

اولا عمل تثبيت التطبيق

1. عمل تثبيت للتطبيق install

The screenshot shows the Odoo application store interface for the HR module. The user 'mmohamed elkady' is logged in. The 'Apps' section displays three modules:

- Timesheets**: Review and approve employees time reports. Status: Install.
- Employee Directory**: Jobs, Departments, Employees Details. Status: Installed. This module is highlighted with a red circle containing the number '1' and a red arrow pointing to it.
- Attendances**: Manage employee attendances. Status: Install.

## الدخول علي تطبيق ادارة الموارد البشرية

1. الدخول علي التطبيق
2. الموظفين والاقسام والاعدادات
3. انشاء موظف جديد

The screenshot shows the Odoo Human Resources (HR) module interface. At the top, a navigation bar includes various modules: Discuss, Calendar, Contacts, CRM, Sales, Website, Point of Sale, Purchases, Inventory, Invoicing, Project, **Human Resources**, Dashboards, and More. The main content area is titled "Employees" and features a search bar (callout 1), "Create" and "Import" buttons (callout 3), and a list of employees. The first employee listed is "Administrator" with the email "admin@example.com" and a "Following" button. A sidebar on the left contains navigation options: Employees (callout 2), Departments, Configuration, and Settings.

بعد الدخول علي ادارة الموارد البشرية

انشاء موظف جديد كما في الصورة السابقة بعد الضغط علي رقم 3

1. اسم الموظف

2. البيانات الخاصة بالموظف

Discuss Calendar Contacts CRM Sales Website Point of Sale Purchases Inventory Invoicing Project Human Resources Dashboards More

**MOHAMED ELKADY**

Employees / New

Save Discard

Active

Name

Employee's Name 1

e.g. Part Time

Work Information Private Information HR Settings

**Contact Information**

Work Address Mohamed Elkady

Work Location

Work Email

Work Mobile

Work Phone 2

Other Information ...

**Position**

Department

Job Position

Manager

Coach

Working Hours Standard 40 Hours/Week

انشاء البيانات الخاصه بالموظف

1. البيانات الخاصه
2. حفظ الموظف

Employees / New

Save Discard

**2**

Name Active

Employee's Name

e.g. Part Time

Work Information Private Information HR Settings

**Citizenship & Other Information**

Nationality (Country)

Identification No

Passport No

Bank Account Number

**Status**

Gender

Marital Status

**Work Permit**

Visa No

Work Permit No

Visa Expire Date

**Contact Information**

Private Address

**Birth**

Date of Birth  **1**



## الاقسام الخاصة بإدارة الموظفين

1. الدخول علي الاقسام
2. الاقسام الخاصة بالموظفين
3. انشاء قسم جديد

The screenshot displays the Odoo Human Resources interface. At the top, a navigation bar lists various modules: Discuss, Calendar, Contacts, CRM, Sales, Website, Point of Sale, Purchases, Inventory, Invoicing, Project, Human Resources, Dashboards, and More. The main content area is titled 'Departments' and features a search bar, 'Create', and 'Import' buttons. Below this, there are two department cards: 'Administration' and 'Sales', each containing an 'Employees' button. A sidebar on the left shows navigation options: Employees, Departments (highlighted with a red box and a '1' in a red circle), Configuration, and Settings. A red box also highlights the 'Departments' header in the main content area, marked with a '3' in a red circle. The 'Employees' button in the 'Administration' card is marked with a '2' in a red circle.



في النهاية انا كنت حابب المحتوي يكون افضل من كده  
 لكن ان شاء الله في كتاب اخر هيكون فيه تفاصيل اكثر  
 او كورس فيديو من بداية تثبيت اودو علي اكثر من نظام تشغيل الي انشاء اكثر من سيناريو لاكثر من مشروع  
 ايهما اقرب ان شاء الله هعمله

لمن يهمله الامر فقط الكتاب ده نازل يوم عيد ميلادي السابع والعشرين  
 لان متعود كل سنة قبل عيد ميلادي اقول للمجتمع اني شخص مفيد وليه هدف وبيفيد الناس  
 وده الي لازم كلنا نعمله اننا نفيد المجتمع مش بس نعيش ونقضي يومنا  
 ان يكون لينا رساله وهدف ومشاركه منا ممكن ابتسامه او منشور علي وسائل التواصل الاجتماعي  
 او باتصال لشخص بيمر باحباط تحاول تدليه جرحه امل  
 لازم نكون ايجابيين

وزي ما شوفت في 2010 توقيع في منتدى غير كثير في حياتي  
 كان عباره عن مقوله  
 ان المعرفة هي القوة وتقاسم المعرفة هي القوة المفقوده

**اهداء خاص لجميع اخوتنا في  
 القدس  
 عاصمة فلسطين**

العلم لمن يريد

